Pavlovics
A bor természetes környezete
1997
Pavlovics & Társa
Bútorgyártó és Értékesítő Kft.
Kecskemét, Mindszenti krt. 31.
Tel.: 76/506-072,
Nyitva: H-P: 9-17
Szo.: 9-12
E-mail: info@pavlovics.hu
Web: www.pavlovics.hu
www.borbutorok.hu

Alföldi Civil Napló
I. évfolyam, 8. szám - 2007. december
A civil mozgalmak lapja
info@portaegyesulet.hu, www.civilnaplo.hu
Kecskemét, Végh Mihály tér 5. Tel.: 76/505-041 Fax: 505-042

A **Sugovica Halászcsárda** tulajdonosai,
Pápics János és családja
megköszöni a vendégek ezévi hűségét, barátságát!
2008-ban is várjuk a halételek, a jó falatok és italok kedvelőit!
Békés, boldog új évet kívánunk!

Sugovica Halászcsárda
Kecskemét, Izsáki út 68.
Telefon: 76/494-038

Békés, boldog új esztendőt!

Évzáró találkozót tartottak Katona József, városunk nagy szülötte szobránál a kecskeméti civilek, a színház jeles művészeivel közösen. Éltették a kecskeméti-séget, köszöntötték az öntevékeny közösségi szolgálatok szorgos munkásait. Mindenki egyetértett: kívánunk magunknak és a városnak is egy még jobb évet, egy áldásos újesztendőt! *(Bahget Iskander felvétele.)*

Főtéri élő Betlehem

A nemzetközi és a hazai példák nyomán, 2007. decemberében Kecskemét főterén is otthont kapott Jézus betlehemi születési barlangja, az a hely, amelyet a pusztító éjszakában és hidegben a pásztorok barmai melegítettek, vigyázva, hogy a kietlen pusztán ne fagyjon meg az újszülött.

A *Porta Egyesület Katolikus Munkacsoportja* számos jeles vállalkozó közreműködésével és áldozatával elhatározta, hogy *Szent Ferenc* álmát megvalósítja, fölépíti, benépesíti a Szent Miklós templom melletti romkertet. Még a legoptimistább várakozásokat is fölülmúlta, a többségében gyermek közönség lelkesedése, rajongása. *Dr. Zombor Gábor*, Kecskemét polgármestere köszöntőjében jól fogalmazott: a szimbólum, a Jézus-barlang megépítése nagy cél és nagy érdem, de a közösségformálás, a közösségi öröm kiáradása – ami ott jól érezhető volt – még inkább fontos, és valóban jelentőssé teszi a Porta Katolikus Munkacsoport vállalását, munkáját.

Tisztelt Olvasó!

Számunkra az teszi 2007-et örökre emlékezetessé, hogy lapunk, az *Alföldi Civil Napló* alapítási éveként emlegethetjük. Egyrészt csodás volt ez az időszak, másrészt kínkeserves, mint minden születés.

Egy maroknyi, de a média világában sok-sok évig edződött újságírói, szerkesztői csapat bábáskodott Kecskemét új lapjának életre keltésénél, azzal az eltökélt szándékkal, hogy pártoktól függetlenül, az önzetlenül ténykedő civil szervezetek orgánuma lesz. Tudtuk, hogy van annyi jó barátunk, van annyi támogatónk és lesz annyi olvasónk, hogy a régió jó lokálpatriótáinak szószólói lehessünk. Elhatároztuk: létrehozunk egy, kizárólag a támogatók, pártolók, hirdetők barátságából élő újságot. Most e sorokkal az *Alföldi Civil Napló* egyre népesebb csapata, szerkesztősége és több ezres baráti köre köszöni meg, hogy az első számtól kezdve drukkoltak nekünk, érezve lapunkban a jobbítás szándékát!

Tudjuk jól, sokat kell még javulnunk, még többet kell áldoznunk, dolgoznunk azért, hogy a lap presztízse folyamatosan emelkedjék. De erőnket, hitünket nap, mint nap növeli a felénk áradó bizalom és szeretetet.

Éppen ezért ígérjük, hogy a jövőben is megőrizzük függetlenségünket. Megpróbálunk egyre több információt adni, nem rejtjük véka alá a véleményünket a közügyekben, mindenre kiterjed a figyelmünk, ami a helyi társadalmat érdekli, ami öröm, ami bánat, aminek a jobbítása elengedhetetlen. Eközben persze, a lapot is bővíteni, színesíteni szeretnénk, mindannyiunk örömére.

Tisztelt Olvasó! Az eddigi bizalmat megköszönve, eredményekben gazdag, békés, boldog új évet kíván az *Alföldi Civil Napló!*

HIMALÁJA VENDÉGLŐ
és
KÍNAI GORSBÜFÉ
Batthyányi u. 2

Minden héten
újdonsággal várjuk
kedves vendégeinket!
Ingyenes házhoz szállítás!

76/322-054
30/812-8722

AKKREDITÁLT FELNŐTTKÉPZÉSI INTÉZMÉNY
FÜREDI AUTÓSISKOLA
Kecskemét, Aradi vértanúk tere 3.
Tel.: 76/494-382; 20/3494-382,
Fax: 76/504-428
www.furediautosiskola.hu

CSEH PÉKSÉG

„A város szívében, gondoljon a szívére”
Kardiológiai profilú
belgyógyászati rendelés
Dr. Hajkó Erik
belgyógyász szakorvos
Magasvérnyomás, szívritmuszavarok, koszorúér-betegségek diagnosztikája, kezelése.
Bejelentkezés: Sasszem Optika
6000 Kecskemét, Szabadság tér 3.
Tel: 76/505-268 és 70/311-65-48

Autózáloghitel
A cég fő profilja a záloghitelezés, szabadfelhasználású kölcsönt adnak gépjárműfedezettel.
A hitelt igénylő az autóját továbbra is használhatja, ugyanakkor a gépjárműve piaci értékének akár 80-90%-a is felveheti hitelként.
Ezen szolgáltatásoknak is ajánlják likviditási problémáik megoldására.
Ezen felül a cég új, és használtautó finanszírozással is foglalkozik.
Vásárolja meg autóját 10% önerővel vagy esetenként 0% kezdőbefizetéssel!
Aktív BAR LISTA NEM AKADÁLY!
Szolgáltatásainkat vállalkozóknak és magánszemélyeknek is ajánljuk!
Kecskemét, Bocskai udvar
Elérhetőség: Nyitva: H-P: 9-16, Tel: 20/58-555-48

OKJ-S SZAKTANFOLYAMOK
a logisztika, ügyvitel, kereskedelem, munkavédelem és szociális szakmák területéről.
pannon nyelvvizsga
ÁLLAMILAG ELISMERT PANNON NYELVVIZSGA ÉS VIZSGAFELKÉSZÍTÉS
ECDL
ECDL, ECDL START és gépíró tanfolyamok és vizsga!
ÖVEGES KÉPZŐ
Kecskemét, Rákóczi út 9.
76/505-068, 485-466

Mesébe illő ménteleki iskola

Egyszer volt, hol nem volt, volt egyszer egy iskola, ahol a folyosói, nyitott szekrényekből soha, egyetlen mütyűr sem tűnt el. Ahol reggelente forró teával várják a gyerekeket, az igazgató bácsi ráérő idejében szekrényeket barkácsol a folyosóra, kollégája pedig, kemencét épít. Ahol a 17 ezer négyzetméternyi területre 14 kapun keresztül vezet út, van füves focipálya, kosárlabda palánk, de még íjászkodni is lehet. Ez az iskola hétvégén sincs zárva a diákok előtt. Lehet focizni, vagy éppen korcsolyázni az udvaron. A gyerekek meg úgy hálálják meg a bizalmat, hogy távozáskor mindig rendet hagynak maguk után…

Ez az iskola *Ménteleken* van. 130 általános iskolás, 35 óvodás, és a szüleik örömére. Itt az sem zavar senkit, hogy a burkolat régmúlt idők divatját idézi, vagy hogy az informatika órákat a folyosón tartják. Megoldják jókedvű kreativitással. A pingpongasztal – ha éppen nem játszanak rajta – alkalmi táblaként szolgál, a régi raktárhelyiségben délig felzárkóztató órák folynak, délután kinyit a posta, este meg be lehet kapcsolni a tűzzománc kemencét.

Több ez, mint iskola! Találkozási hely, közösségi tér, és mindenek előtt: közös ügy, ami összeköti a ménteleki-eket. Kár volna őket irigyelni! Inkább tanulni kellene tőlük.

Az ügy mozgatórugója, *Kelemen György* igazgató úgy vezet végig az intézményen, mint jó gazda a birtokán. Minden gyereket a nevén szólít, népszerűsége – és ezzel együtt tekintélye is – kézzelfogható. A gyerekek sikereiről beszél. Feltűnik: egyfolytában dicsér, sohasem kritizál.

Itt mindennek története van. A gyengélkedő ágytól a dicsőségtablóig, az udvarról már nem is beszélve! A hatalmas területet gyönyörű fakerítés övezi. A kapukat a díszítő elemekről lehet megkülönböztetni, így van például lovas és madaras. A harangtorony a pusztai tanítás 150. évfordulójára készült. Méltó helyen állít méltó emléket az egykori tanítóknak.

Az igazgatótól megtudom, hogy minden évfolyamon egy osztály van. Néhány éve szaporodni kezdett az elsőbe jelentkezők száma, egyre több gyereket hoznak a szülők Kecskemétről is ide, ahol olyan tiszta a levegő, hogy szinte harapni lehet.

– Volt itt, az iskola körül 120 nyárfa, amit kivágtunk, és 300 nemes fát telepítettünk a helyére. A vastagabbakból készült a kosárlabda palánk – mutatja Kelemen kicsit szomorúan hozzáteszi: lassan elfogy a szabad terület az udvaron.

Pedig – ez látszik a szeme állásából – ötlete még bőven volna. Mindjárt ki is vezet az iskola melletti erdei tisztáshoz, ahová néptánc találkozót álmodott meg sátorral és színpaddal. Lefogadom, hogy meg is csinálja.

– A hagyományoknak nagy szerepe van Ménteleken, és nálunk, az iskolában is. Ez az, amiben óriási közösségteremtő erő van! Ez az intézmény tényleg a közösségé.

György a találékonyság egy újabb ékes bizonyítékát, majd Nyitott a gyerekek, a felnőttek és a családok előtt. De itt vannak akkor is, ha segítségre, dolgos kézre van szükség. Óriási belső erő van ebben a közösségben, amit összefog a *Ménteleki Jövőjéért Közhasznú Alapítvány*. Barátok, helybéliek, polgárőrök együttes érdeme az, hogy meg tudtuk őrizni ezt az intézményt, és most a bővítést tervezzük.

A hatalmas terület még így, hóval borítva is gyönyörű. Nem véletlen, hogy 2006-ban a *Városszépítő Egyesület „Kecskemét legszebb kertje"* címre találta érdemesnek.

– A tantárgyi felmérések alapján sincs szégyenkeznivalónk – teszi hozzá az igazgató. – Kiváló pedagógusaink vannak, akikről szakmailag és emberileg egyaránt csak elismeréssel lehet szólni. Bizonyíték rá a saját három fiam, akik mindannyian itt végezték el az általános iskolát.

Kísérőm megmutatja még a mézeskalács illattal átitatott óvodát (ahol megfürdőzik kicsit a legkisebbek szeretetében), néhány tantermet, majd lábujjhegyen kiosonunk az előtérből, ahol éppen filmet néz egy osztály.

Kilépve a kapun csontig hatol a fagyos téli szél, megborzongok tőle. Vagy talán odabent a szívemet járta át túlságosan a melegség?

Összeállításunkat támogatták: GALVANOFÉM Kft., GALIGNUM Bt., RÁCZKÖVI Kft., Szabadszállási Mihály, unitron IR KÉSZHÁZ ÉPÍTŐ KFT.

Ünneplő diákság

Mielőtt téli szünetre indultak volna Kecskemét iskoláinak tanulói, karácsonyi hangulat járta át mindenütt a tantermeket. Meghitt énekek, műsorok zaja szűrődött ki az alma materek ajtaján. A Mátyás Király Általános Iskolában például, egyórás produkcióval lepték meg diáktársaikat a harmadikosok. A *Kisherceg* című közismert művet vitték színpadra – *Koloh Elekné* tanítónő rendezésében –, hatalmas sikert aratva. *Ferentzi Attila* felvétele erről az előadásról készült.

A Bácsvíz Zrt. vezetősége és kollektívája nevében sikerekben gazdag, BOLDOG ÚJ ESZTENDŐT kívánunk minden kedves partnerünknek!

HIBAELHÁRÍTÓ SZOLGÁLATUNK AZ ÜNNEPEK ALATT IS A FOGYASZTÓK RENDELKEZÉSÉRE ÁLL!

6000 Kecskemét, Izsáki út 13.
Tel.: *76/511-511* Fax: *481-282*

HIBABEJELENTÉS
diszpécserszolgálatunknál, éjjel-nappal: *76/415-100*

ZÖLDSZÁM: *80/200-423*

ÜGYFÉLSZOLGÁLATI IRODÁNK:
76/511-531, 511-532, 511-533, 511-534, 511-535

Mindennapi vízünkért…

Kitüntették dr. Fehér Tibort

Az ÁFEOSZ népszerűsége

A *Bács-Kiskun Megye Közoktatásáért Közalapítvány* kimagasló vezetői, oktató-nevelő munkája elismeréseként *Pro Educatione Szakmai Díjat* adományozott *dr. Fehér Tibor* igazgató-főtanácsosnak. A közismert kecskeméti szakember 1995 óta áll az *ÁFEOSZ Kereskedelmi, Közgazdasági Szakközépiskola és Kollégium* élén. Az itt folyó színvonalas munkát a legszélesebb szakmai körökben is elismerik.

Fehér Tibor a *Gödöllői Agrártudományi Egyetem Mezőgazdaságtudományi Karán* kitűnő minősítéssel oklevelet szerzett, 1975-ben summa cum laude doktorált. A kecskeméti *Kertészeti Főiskolán* dolgozott 21 évig, ahol volt docens, tanszékvezető és főigazgató-helyettes. Minisztériumi szakértőként részt vett tananyagfejlesztésben, 1997-ben kandidátusi tudományos fokozatott szerzett. Számos megyei és országos bizottságban tevékenykedik. 2006-ban a *Magyar Köztársasági Ezüst Érdemkereszt* kitüntetését vehette át.

- Az ÁFEOSZ Kereskedelmi, Közgazdasági Szakközépiskola érettségire felkészítő képzést folytat négy évfolyamon kereskedelem-marketing, üzleti adminisztráció és közgazdaság szakmacsoportban, valamint 5 éves magyar-angol és magyar-német két tanítási nyelvű képzést kereskedelem-marketing, illetve üzleti adminisztráció szakmacsoportban – nyilatkozta lapunknak a kitüntetett.

– A munkaerőpiac igényeinek figyelembe vételével magas színvonalon oktatjuk az érettségire épülő közép- és emeltszintű, valamint akkreditált felsőfokú szakképzésben résztvevő diákokat, akik a különböző tanulmányi versenyeken igen előkelő helyezéseket érnek el évek óta. A végzős növendékek 70-75 százaléka tanul tovább felsőoktatási intézményekben.

– 2004-ben kerültünk be az ország 30 innovatív iskolájának körébe, 2006-ban *Progresszív Szakmai Díjat*, 2007-ben pedig, az *OH OKÉV Délalföldi Regionális Igazgatóságától Nívódíjat* kaptunk. 2005-től emelt szintű érettségi vizsgaközpontként tevékenykedünk, valamint a *Budapesti Gazdasági Főiskola Nyelvvizsga- és Továbbképző Központjának* bejelentett vizsgahelyeként is működünk.

- Az Oktatási Minisztérium *COMENIUS Minőségfejlesztési Programjának* keretében

befejeztük a II. intézményi modell teljes körű kiépítését, majd ezzel párhuzamosan elkészült intézményünk Minőségügyi Kézikönyve. A *COMENIUS Programigazgatóság* az Intézményi Klubhálózat klubházigazda teendőinek ellátásával bízta meg intézményünket.

– Ezekre az eredményekre rendkívül büszke vagyok, hiszen az példázzák, hogy a kiváló képzési programokat nagyszerű kollégák, igazi pedagógusok hitelesen és hatékonyan alkalmazzák, amiből tanulóink sokat profitálhatnak.

Fejlődni, mint tudásközpont

Kórházi korkép

Rendkívüli erőfeszítéseket tettünk annak érdekében, hogy bevételeinket növelni, költségeinket pedig, számottevően csökkenteni tudjuk. Ezeknek az intézkedéseknek köszönhetően, a *Kecskeméti Megyei Kórház* 2007-ben is megőrizte fizetőképességét és kiegyensúlyozott működését – mondta el lapunknak *Hegedűs Iván*, az intézmény gazdasági igazgatója.

– Mely területeket érintette elsősorban a költségcsökkentés?

- A béreket és a dologi kiadásokat egyaránt. Csak elodázhatatlan beruházásokat végeztünk el, így elmaradtak például a higiénés festések, a fejlődést szolgáló műszerek beszerzése. Míg az elmúlt 11 évben saját erőből csaknem 3,16 milliárd forintnyi beruházást tudtunk végrehajtani, addig az elmúlt évben ezek a lehetőségek minimálisra csökkentek

– Eddig is szigorú pénzügyi-gazdasági tevékenység jellemezte az intézményt. Mennyiben jelentett ez segítséget a nehézségek leküzdésében?

– Az évek során meghonosodott költség-bevétel elszámolási rendszer feltétlenül előnyére vált az intézménynek. Jelentős belső erőt képviselt ebben a nehéz időszakban, hogy a kórház vezetése, a középvezetők és a fenntartó megyei önkormányzat együtt tudott gondolkodni.

– Mit várhatunk 2008-tól?

– Az egészségügyi kormányzat kinyilvánított szándéka, hogy jövőre kiegyensúlyozottá, stabillá váljon a rendszer, hiszen ez előfeltétele a több biztosítós rendszer 2009 évi bevezetésének. A finanszírozási összegek 2008-ban várhatóan kis mértékben emelkednek, körülbelül 720-730 milliárd jut a gyógyító-megelőző kaszszára. Ez hozzávetőlegesen megegyezik az idei értékekkel, igaz, kisebb ágyszámra esik. Az inflációt is figyelembe véve, ez nettó értékben alulmúlja az idei lehetőségeket.

– Milyen új információról tud beszámolni a *Nemzeti Fejlesztési Terv II.* keretében tervezett beruházással kapcsolatban?

– A jelenlegi állás szerint, a terv 12 milliárd forintban valósulhat meg. Ez azt jelentené, hogy felépülhet az új hotelépület, megteremtve a lehetőséget a szülészet-nőgyógyászat, a gyermekgyógyászat és fül-orr-gégészet egy épületben való elhelyezésére, a Nyíri úton. Kívánatos volna továbbá az egészségügyi informatika és kommunikáció, a teleradiológia, telemedicina és telepatológia fejlesztése, a kistérségi feladatellátást, illetve a háziorvosi praxisokat segítve. További cél a haemodinamikai labor kialakítása, a gyógyvízen alapuló reumatológiai és rehabilitációs osztályok megépítése, a tüdőbelgyógyászati osztály és a tüdőgondozó intézet Nyíri úti telephelyen való elhelyezése. Mindezzel biztosítva volna a kecskeméti megyei kórház XXI. századi jövője. Az új gyógyintézeti központ egy telephelyre koncentrálva, képes volna hosszú távon, maradéktalanul ellátni a *Szegedi Tudományegyetem Oktató Kórházi* feladatait, és folyamatosan fejlődni úgy is, mint a megye egészségügyi tudásközpontja.

Interjú Bányai Gábor megyei elnökkel

Kanálnyi méz és hordónyi ecet

A siker és a kudarc megítélése néha szubjektív. *Bányai Gábort*, a *Bács-Kiskun Megyei Közgyűlés* elnökét arról kérdeztük, mit értékel ő eredménynek és mit sikertelenségnek a most búcsúzó esztendőben.

Lefelé csúszva

– Bár Magyarországon az elmúlt néhány évtizedben megtapasztaltuk, hogy mindig tudunk még egy kicsit lefelé csúszni, azt nem gondoltam, hogy a kormány ennyire rosszul folytatja tovább gazdaságpolitikáját, és nem a növekedésből származó bevételek beszedése pártján áll. A GDP csökkenése miatt, az embereknek 7-10 százalékkal kevesebb lett a bevétele. Ez azt jelenti, hogy sokaknak egy-másfél havi fizetését is elvette a kormány az elmúlt egy évben. Ugyanez történt az önkormányzatokkal: a tavalyi 10-12 százalékos megszorítás jövőre tovább nő. Nem növekedtek a normatívák, az egyéb járulékos kiadásainkhoz az infláció mértékét sem tették hozzá, ami pedig megnyilvánul a villanyáram, a gáz, a gyógyszer, a kötszer… árában. Ennek következtében várhatóan 10 százalékkal, durván 1,2 milliárd forinttal kevesebb forrás áll rendelkezésre a megyei önkormányzatnak 2008-ban, mint az idén. Ez pedig 2006-hoz képest már több mint 2,5 milliárd forintos elvonás. Ezzel párhuzamosan a Gyermekvédelmi Központon keresztül ellátottak, a pszichiátriai betegek és idősek otthonában gondozottak száma növekszik. A hiány csökkentésének módszere a kormányzatnál az, hogy elveszi azoktól, akiknek még van, és presztizs beruházásokra szórja el a pénzt. Gazdaságélénkítő hatása sajnos az uniós pénzeknek sincs.

A legjobb kórházak között

– Siker az, hogy nem bocsátottunk el 400 embert, csak 92-t. Kudarcunk pedig, 92 ember megvált az állásától. Komoly siker, hogy a megyei kórház túlélte a kormány ügyeskedéseit, és ismét felküzdötte magát Magyarország öt legjobb kórháza közé. Ha pedig sikerülnek a fejlesztések – amit bár örököltünk, de tovább kell vinnünk egy korszerűbb ellátási színvonal megteremtése érdekében – ez a folyamat felerősödhet. Ha a kórház megkapja a fejlesztési forrásokat, és jó gazda módjára felépítjük az új kórházi rendszerünket, akkor Kecskeméten lesz Magyarország egyik, ha nem a legkorszerűbb gyógyító központja. Már most jellemző, hogy más súlyponti kórházak területeiről érkeznek betegek, mert itt az ellátás színvonala magas. Ezt fenn kell tartani. Olyan kórházra van szükség, amely jövedelmi viszonyokra való tekintet nélkül, mindenkit el tud látni. Abban vagyunk érdekeltek, hogy azt az örökséget, amit *dr. Zombor Gábor* és *dr. Balogh László* elkezdett, mi, a *dr. Svébis Mihály* vezette kórházi menedzsmenttel megvalósítsuk. Már idén is jelentős összegeket fordított az önkormányzat az intézmény támogatására, és jövőre is több milliárd forintot szánunk a kórház rekonstrukciós programra.

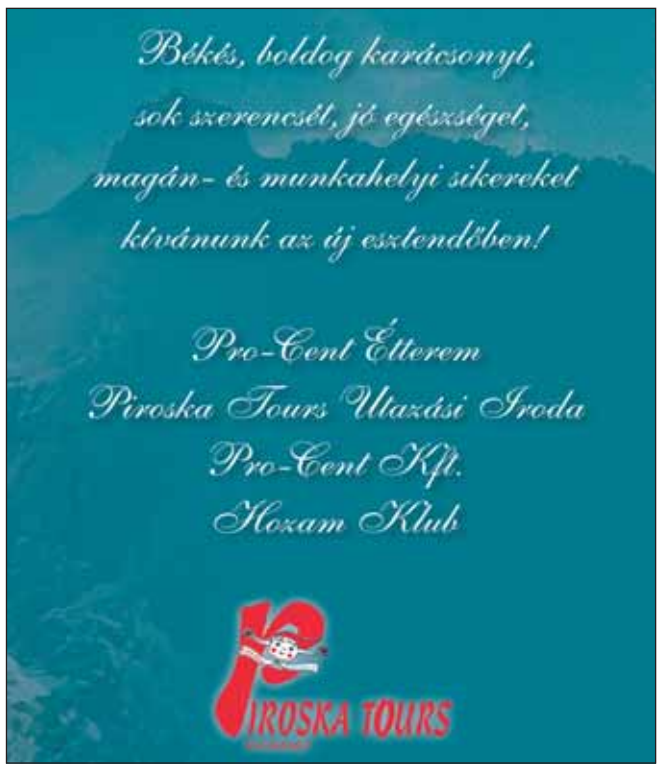
– Sajnos az eladósodást senki sem tudja megfékezni. Egyrészt jelentős hiteleket örököltünk, másrészt mi sem tehetünk mást, mint kötvénykibocsátással friss pénzt hozunk a rendszerbe. Így tudunk csak fejlesztési politikára, önerő megteremtésére pénzt fordítani. Jelenleg négy bank versenyez az ötmilliárd forintos kibocsátás ügyében. A megyei kórház fejlesztésére ebből csaknem 2 milliárd forintot tervezünk fordítani.

Üdülők sorsa

– Felújítjuk a hajósi kastélyt, és a Kalocsai Érsekséggel közösen barokk múzeumot alakítunk ki belőle. A másik nagy fejlesztési elképzelésünk az üdülőrendszerünket érinti. A solti *Kalimajort* hosszú távú bérletbe adjuk, a balatonlellei üdülő fejlesztésére pályázati forrást keresünk, és ha ez nem sikerül, akkor értékesítjük. Veránka fejlesztése viszont, kiemelt cél. A régi épületrészt felújítjuk és új faházakat is építünk. Ha létre tudunk hozni egy Duna-menti összefogást Baja, Kalocsa és más települések közreműködésével, akkor egy komoly turisztikai útvonalat hozhatunk létre a folyó vonalán. 50-80 millió forint értékben tervezzük itt a fejlesztéseket, felújításokat, és gyors a megtérülési idővel számolunk. Ugyancsak jelentős tervünk az intézmények fűtéskorszerűsítése, amelynek nyolc év az átlagos megtérülési ideje, tehát hosszú távon megéri a 600 milliós ráfordítást.

– Ilyen nagyszabású tervek régen nem voltak a megyében, miközben a legnehezebb időkről beszél. Azon az álláspontón van, hogy nehéz körülmények között jelent igazi kihívást nagyot alkotni?

– Én minden körülmények között az együttműködésre törekszem. Bízom benne, hogy előremutató tervekkel, emberi hangon, értelmes politizálással lehet előre haladni. Hiszem, hogy egy kanál mézzel több legyet lehet fogni, mint egy hordó ecettel. Ugyanakkor egy rendszert fenntartani csak pénzből lehet. Ami pedig egyre kevesebb. Pesszimizmus helyett azonban realista optimizmussal tekintek a jövőbe.



Raiffeisen Bank

Két fiók várja az ügyfeleket

Megnyitásának első évfordulóját ünnepelte a napokban a *Raiffeisen Bank* második kecskeméti fiókja. A pénzintézet folyamatos és dinamikus növekedését mutatja, hogy míg 1997-ben csak 15 fiókkal rendelkezett, mostanra ez a szám elérte a 135-öt, és 2008-ban további 25 kirendeltség megnyitása várható. E hálózat bővülésének – valamint természetesen az innovatív és széleskörű fogyasztói igényeket kielégítő termékkörnek – köszönhetően, a Raiffeisen Bank a napokban köszönthette 500 ezredik lakossági ügyfelét.

A kecskeméti két egységen kívül Baján, Jászberényben, Kalocsán, Kiskőrösön, Kiskunfélegyházán, Kiskunhalason és Szolnokon várják a régióban élő ügyfeleket. Ebben a térségben januártól novemberig a lakossági ügyfeleik száma 29 százalékkal, a vállalatiaké 25 százalékkal nőtt, a betétek állománya pedig, 36 százalék emelkedést mutatott.

– A kecskeméti, Kossuth téri fiókot tavaly decemberben nyitottuk meg. Az első évünk teljes mértékben terveinknek és várakozásainknak megfelelően alakult, így nagy várakozással tekintek a 2008-as esztendő elé – tájékoztatta lapunkat az ünnepséget követően *Fellegi András* fiókigazgató. – A fiók egy éves működésének eredményeként csaknem 700 lakossági és 50 vállalati ügyféllel büszkélkedünk. Fő profilként a lakossági és mikrovállalati ügyfélkör kiszolgálását jelöltük meg, de társasházi számlavezetéssel és lízingigények megoldásával is állunk partnereink rendelkezésére. A *Raiffeisen Bank* részére történő hitelközvetítői tevékenység pedig, egyre jelentősebb méreteket ölt.

A **Raiffeisen OKOSkártyák** már négy változatban érhetők el, így ügyfeleink biztosan megtalálják a vásárlási és kártyahasználati szokásainak legmegfelelőbb bankkártyát.

A Raiffeisen a **megtakarítások** terén is többféle megoldást nyújt ügyfeleinek, így lehetőség van megtakarításaik megosztására többféle befektetési forma között, és a megosztott kockázattal a betéti kamatoknál magasabb hozamot is elérhetnek. A Raiffeisen Univerzum Kombinált Betét, a Raiffeisen Univerzum Tőke- és Hozamvédett Származtatott Alap és a Raiffeisen Trend Kötvények biztonságos, magas hozammal bíró befektetési lehetőséget ajánlanak az ügyfeleknek.

A pénzintézet, a cégek növekvő terheit figyelembe véve, új hitelkonstrukciót ajánl vállalati ügyfelei részére. Az **Univerzál** szabad felhasználású vállalkozói jelzáloghitel már 15 éves futamidő mellett kínál egyszerű és gyors finanszírozási megoldást. A konstrukciónak köszönhetően a vállalkozások könnyebben tudják kigazdálkodni a fejlesztésekhez, beruházásokhoz igénybe vett hitel törlesztéséhez szükséges forrást.

A bank **Raiffeisen Minimum** számlacsomagját elsősorban induló és kisebb árbevétellel rendelkező vállalkozásoknak kínálja, amely rendkívül kedvező, mindössze havi 490 forintos számlavezetési díj mellett a legfontosabb banki szolgáltatásokat tartalmazza.

Raiffeisen BANK

Raiffeisen Bank Zrt.
Kecskemét, Kossuth tér 6-7.
Telefon: (76) 503-110

MKB Bank

Személyre szabottan

Nem véletlen, hogy az idén az *Év Bankja Magyarországon* díjat kapta a *Financial Times* tematikus kiadványától, a *The Banker* magazintól az *MKB Bank*. Hiszen ügyfélközpontúság, személyre szabott szolgáltatások fémjelzik a pénzintézet idei tevékenységét. A sikernek minden fiók részese, így a kecskeméti is.

– Az *MKB Bank* kecskeméti fiókja egy kifejezetten sikeres évet tudhat maga mögött. A lakossági területen ugyanis, mintegy 20 %-kal gyarapodott ügyfeleink száma, ráadásul a növekedés mellett, bankunk meg tudta tartani azokat a minőségi paramétereket, amelyek méltóak intézményünk hírnevéhez – mondta *Koleszár István*, az MKB Bank Alföldi Régiójának igazgatója. – A sikernek számos összetevője van. A bank életében egyre komolyabb szerephez jutottak az elektronikus csatornák, az új portál és a *NetBANKár*, miközben az értékesítési hálózat soha nem látott dinamikával bővült.

– Sok ügyfél továbbra is igényt tart a személyes kapcsolattartásra, a tanácsadásra. Természetesen az ő igényeiket is messzemenőkig igyekszünk figyelembe venni és kielégíteni egyre bővülő fiókhálózatunk minden egységében. Ezt fejezi ki „Személyesen Önnek” szlogenünk is – fejtette ki a régióigazgató, aki szerint az *MKB Bank* egyik legnagyobb erénye talán éppen az, hogy a tömegtermékek világában is az egyént próbálják megszólítani. Részben ennek köszönhető, hogy az ügyfelek mind nagyobb számban veszik igénybe a pénzintézet által kínált befektetési termékeket.

Koleszár István

Koleszár István szerint, a vállalati szférában már az is komoly sikerként könyvelhető el, hogy sikerült megtartani az ügyfeleket – köztük számos piacvezető partnert – egy igencsak felosztott piacon. Sőt, a kis- és középvállalkozások körében némi növekedést is sikerült elérnie a banknak.

– Mit tartogathat a jövő esztendő? 2008-ban az idei sikerek folytatását várom. Azt szeretnénk elérni, hogy ha az ügyfelek az *MKB Bankra* gondolnak, akkor azt gondolják, hogy Magyarország legjobb bankja személyes és kiváló szolgáltatást nyújt az ügyfeleinek – mondta *Koleszár István*.

Fundamenta-Lakáskassza Zrt.

Köszönjük a bizalmat!

Minden évkezdet remek alkalmat kínál arra, hogy az összegezzük, mit is tettünk az eltelt 12 hónapban és előretekintésünk, milyen fontos feladatokat, célokat tűzünk ki magunk elé. A *Fundamenta* esetében ez különösen igaz, hiszen a 2007-es évvel együtt számos mérföldkövet hagyunk magunk mögött.

Az elmúlt 10 évben több mint egymillió lakás-takarékpénztári szerződést kötöttünk országszerte, ezek közül sok már lejárt, s azokból ház épült, lakások újultak meg, korszerűsödtek. Társaságunk jelenleg mintegy 550 ezer lakástakarék szerződést és 50 ezret meghaladó lakás-takarékpénztári hitelszerződést kezel. Mindez azt mutatja, hogy a lakás-előtakarékoskodást igen sokan, s évről-évre mind többen tartják fontosnak Magyarországon.

Termékportfoliónkat folyamatosan bővítjük, hogy ügyfeleink pénzügyi elvárásainak teljes körűen eleget tudjunk tenni. Bevezettük a befektetési jegyek értékesítését, de kínálunk már Fundamenta hitelkártyát is, ahogyan jelzáloghiteleket, folyószámlacsomagokat, biztosításokat. Elindítottuk, és az igényekhez alkalmazkodva fejlesztjük internet-bankolási szolgáltatásunkat.

Innovációs tevékenységünkre 2008-ban is nagy hangsúlyt fektetünk, ugyanakkor a lakás-előtakarékoskodásban és a hitelezésben ezután is konzervatív üzletpolitikát folytatunk, amely stabil működésünk alapja.

Magyarországon a hitellehetőségek kiszélesedésével egyre bonyolultabb feladat az ebben nem jártas ember számára a lehető legkedvezőbb hitelkombináció megtalálása. Ebben nyújt segítséget a *Fundamenta Személyi Bankár* hálózata, amelynek munkatársai nem pusztán egy lakástakarék szerződést kínálnak, hanem minden külön költség nélkül személyre szóló pénzügyi tanácsadást nyújtanak. Ahány ember, annyiféle élethelyzet, annyiféle finanszírozási probléma, annyiféle megoldás, ezért van különös jelentősége a személyes kontaktusnak. Pontosan ekkor válik fontossá a Fundamenta Személyi Bankár szerepe, aki – miután alaposan megismeri az ügyfél igényeit és céljait – megkeresi a lehető legjobb, legelőnyösebb és legbiztonságosabb konstrukciót. Talán mindezek miatt fordulnak egyre többen a Fundamenta Személyi Bankárokhoz, akik 2007-ben több mint 50 milliárd forint értékű hitelt közvetítettek a bankok felé a 180 milliárd forint szerződéses összegben kötött lakás-takarékpénztári szerződések mellett. Ezzel a *Fundamenta-Lakáskassza Zrt.* abszolút piacvezető a fenti üzleti szegmensben.

Reméljük, hogy 2008-ban is egyre többen ismerik fel az öngondoskodás fontosságát és választják saját és a családjuk jövőjének építéséhez a *Fundamenta-Lakáskassza* biztonságos konstrukcióit.

Dr. Gergely Károly
Elnök-vezérigazgató
Fundamenta-Lakáskassza Zrt.

Fundamenta Lakáskassza Alap, amelyre építhet

Víziközmű Társulat

A közműfejlesztők kecskeméti küzdelmei

A *Kecskeméti Víziközmű Társulat* fő feladata a vizes közművek építéséhez a lakossági önerő megszervezése. A szervezési feladatot évek óta kemény munkával, ám sikeresen oldja meg a társulat, annak ellenére, hogy a felvállalt feladatnak számtalan nehézsége, buktatója is van. Az esetek többségében a beruházási költségek 50 százalékát a helyi önkormányzat viseli, és a szükséges teendőket – a közbeszerzési pályázatok kiírása, a kivitelezés műszaki ellenőrzése stb. – is a hivatal feladata. A Víziközmű Társulat csak a lakossági önerő megfizetésével kapcsolatos szerződéses viszonyból származó tennivalókat látja el, az érintett ingatlan tulajdonosokkal tartja a kapcsolatot.

Lehet választani

– A szervezést megkönnyíti, hogy 2/3-os részvételi szándék esetén, a közmű minden lakó számára kötelező úgy, hogy akik önként nem hajlandók a projektben részt venni, a közmű elkészültével a hozzájárulás számukra is kötelező, adók módjára behajthatók – tájékoztatta lapunkat *dr. Fekete László*, a társulat elnöke. – Ennek az a magyarázata, hogy az ingatlanok közművel ellátottá válnak, függetlenül attól, hogy a szolgáltatást igénybe veszik-e, vagy sem. Hiszen amikor az ingatlan értékesítésre kerül, akkor már magasabb piaci értékkel rendelkezik. Ez is oka annak, hogy amikor a közműberuházás költségét számolják a beruházók, akkor az egy ingatlanra eső költséggel kell számolniuk. Erről a lakóknak is tudomása van, hiszen amikor az önkormányzat dönt a szóban forgó közmű beruházásról, támogatásáról, értesíti az érintetteket az önerő megfizetéséről. Az ingatlantulajdonosok dönthetnek arról, hogy egy összegben teszik le a hozzájárulást, vagy pedig, a társulattal lakás-takarékpénztári szerződést kötnek, havi előtörlesztésre. A tapasztalat szerint, a többség ez utóbbit választja.

Sérülő rendszer

– A rendszer akkor sérül, ha az önkormányzatnál fennakadás keletkezik. Melyek ezek? Például a terveket nem időben rendelik meg, késnek a vízjogi engedélyek, nincs adott évben fedezet a beruházásra, vagy idő közben az érintett területet rendezésbe vonják. De előfordulhat olyan eset is, amikor időelhúzódás miatt a beruházási költségek megnövekszenek, amit már nem lehet a lakókra áthárítani, esetleg egy új összetételű közgyűlés megváltoztatja a korábbi döntést, a lakók megkérdezése nélkül.

Sajnos, gyakran a lakók egy része igen nehezen viseli el a kialakult helyzetet, jegyezte meg a társulás elnöke. Van, aki követelőzik, vádaskodik és fenyegetőzik a társulattal szemben, nem veszi észre, hogy egy hajóban eveznek. Az új összetételű közgyűlés többségi pártját saját választási kampánya is sújtja, további nehézségeket gördítve a folyamatokba. A városházi átszervezések miatt, távoztak azok a szakemberek az érintett irodákból, akikkel eddig rendezni tudták soraikat, így most újra ki kell alakítani a hozzáértő partneri kapcsolatokat. A társulat csak igyekezetéről tudja biztosítani az érintett lakókat, akik a fenti okok miatt nem jutnak időben vezetékes ivóvízhez, vagy például elestek a szennyvízcsatorna belső rákötésének kedvező lehetőségétől.

Rendezetlen viszonyok

– Idén a már két éve húzódó vízellátási közműépítés folytatódott, mintegy 650 bekötéssel. A külterületen lakók nagyon várták már a kivitelezést, mivel a fúrt kutak annyira elvasasodtak, hogy a vizüket még mosásra sem tudták már használni az ott lakók, nemhogy fogyasztásra – mondta dr. Fekete László.

A külterületeken további problémákkal is szembesült a szervező társulat. Több helyen felmerült az ingatlanok tulajdoni rendezetlensége, a földtulajdont egymás közt adták-vették. Sok tanya megközelítése az erre a célra átengedett földrészen fekszik, azaz a magántulajdonban lévő, úgynevezett szolgalmi utak tömegével állnak szemben. A baj, hogy sok esetben a tulajdonostársak valamiért már évtizedek óta nem beszélnek egymással. Így aztán az, akinek a tulajdonlapján szerepel a bejáró út, a haragos szomszédjának egyáltalán nem adja meg a szolgalmi jogot, aki aztán hiába törleszti a részleteket, nem kaphat bekötést. De előfordul, hogy több millió forintot kérnek az alig 2-3 aranykoronás, értéktelen földarabért cserébe.

Csak remélhetik a MÁV vonalakkal érintett ingatlantulajdonosok és a rendezésbe bevont területen élők is, hogy hamarosan egészséges ivóvízhez juthatnak. Először a MÁV-nál ragadtak be az engedélyek, utána az önkormányzatnál merültek fel rendelet-értelmezési gondok, majd annak letisztázása után, késedelmi okok mutatkoztak. Egyszóval, ezek a tulajdonosok csak 2008-ban juthatnak majd egészséges ivóvízhez. Ebbe a csoportba tartoznak a katonatelepi vasúttal érintet külterületiek is, akik viszont a szennyvízcsatornát megkapták, de nincs mit rákötniük. Ez a csoport mintegy háromszáz ingatlant foglal magába.

A harmadik csoportba az Alsó- és Felsőszéktó rendezésébe bevont területek ingatlanjai sorolhatók. Itt már közel két éve fizették a havi törlesztéseket, amikor az önkormányzat úgy döntött a terület-rendezésről, hogy figyelmen kívül hagyta a víziközmű beruházásokat. Most maga az önkormányzat nem adja ki a hatósági engedélyeket, azaz meghiúsítja mintegy 200 ingatlan vízellátását.

Útstabilizáció

Szennyvízcsatornázás folyik a maga medrében, a pótigényeket is sorra kielégítik. Sajnos a belső rákötések társulati finanszírozásától elállt a város. Sok tulajdonos ezt tudomásul is vette, de vannak szép számmal, akik ezt nem fogadják el. Az útstabilizáció kérdésében még folynak a tárgyalások a tervező, a város és a társulat között, aminek lezártával értesítik majd az érintetteket. A társulás nem szeretné feladni ezt a tervét, hiszen nem tudni, másképpen, mikor váltják ki a város földútjait szilárd útburkolattal.

– A társulatra a lakosság továbbra is számít, hiszen sok még a megoldásra váró probléma, és sok igény merült fel például a szennyvízcsatornázás folytatására a zárt sorú külterületeken is. Még mindig akad egy-két közösség, amelyik vezetékes vízhez szeretne jutni. Jelenleg a város és a társulat egyeztető megbeszéléseket folytat ügyükben. Reméljük, most jön el az a nagyon várt idő, amelyet a helyhatósági választásokat követő első naptól kezdve is lehetett volna normálisnak nevezni, ha minden fél egyformán akarja ezeket a fejlesztéseket – mondta dr. Fekete László, a Víziközmű Társulat elnöke, a búcsúzó esztendő nehézségeire utalva.

Víz helyett fekete leves

Egyre inkább elszabadulnak az indulatok Alsó- és Felsőszéktón. Dióhéjban arról van szó, hogy a térségben a vízbekötéseket megszavazta 2005-ben az önkormányzat. A *Kecskeméti Víziközmű Társulat* a szokásos módon elkészíttette a terveket, és megszervezte a lakossági önerő biztosítását.

Az érintett polgárok befizették, vagy törleszteni kezdték a rájuk eső összeget, s mindenki tette a dolgát, lendületből megtörtén mintegy hatszáz bekötés a térségben. Ám egy évvel ezelőtt megtorpant minden, mert az újonnan választott közgyűlés bevonta a *Területrendezési Tervbe* ezt a térséget. Ezzel azonnal gátat szabtak a vízvezeték rendszerek további kiépítésének, hiszen amíg Alsó-és Felsőszéktó új rendezési terve nem készül el – állítólag máig hozzá sem kezdtek –, nem adják ki a szükséges szakhatósági engedélyeket. Így most több mint kétszáz érintett lakó kétségbeesetten tapasztalhatja, hogy bár kifizette, vagy becsületesen törleszti azóta is az önerőként kiszabott hozzájárulást, vezetékes víznek nyoma sincs portájukon. Pedig fúrt kútjaik vize valóban annyira szennyezett, hogy még mosásra sem alkalmas, nemhogy fogyasztásra.

Sokak szerint, a rendezési terv elkészítése évekig elhúzódhat, nem csoda tehát, hogy egyre több érintett perrel fenyegetőzik. Tegyük hozzá: méltán. Hiszen valamit kifizettek, s nem kaptak érte semmit a mai napig, csak azért, mert az egyik közgyűlési határozattal elgáncsolták a másikat.

Igen ám, de kit pereljenek? Ők a Kecskeméti Víziközmű Társulaton keresztül intézték anyagi ügyeiket, a vízhálózat kiépítésének folytatása elé viszont, egy önkormányzati döntés gördített akadályt.

Egészsége ivóvíz helyett, ez aztán a „fekete" leves! - mondhatná önirónikusan dr. Fekete László, a társulat elnöke. De nem ezt mondja, hanem azt, hogy vége a halogatásnak, a mellébeszélésnek. Mert nem packázhatnak a város vezetői tovább, több mint kétszáz kecskeméti polgárral. Az ügyben összehívta december 28-ára a társulat intéző és ellenőrző bizottságát. Ha megszavazzák a bizottsági tagok az elképzelését, akkor a társulat hivatalosan felszólítja az önkormányzatot, hogy 30 napon belül válaszolja meg az egyre kétségbeesettebb kérdést: Engedélyezik végre, hogy legyen egészséges ivóvize az említett térségnek, vagy sem? Nemleges válasz esetén, arra fogják biztatni érintett tagjaikat, hogy pereljék be az önkormányzatot. S a társulat is pert indít, hiszen mintegy 10 millió forintos kára keletkezik a feleslegesen elkészíttetett tervek miatt.

Dr. Fekete László a *Bácsvíz Zrt.* szakembereire hivatkozva állítja, hogy a rendezési terv nélkül is egyszerűen megoldhatók a bekötések. Hiszen teljesen mindegy, hogy a későbbiekben útburkolat, járda vagy csak gyep alatt húzódnak a vezetékek, nincs ez másként Kecskemét egyéb területein sem.

P&P Pékáru Kft

Piacokat hódító mirelit termékek

Hatvani László

Az elmúlt években a fagyasztott pékáru gyártása vált a *P&P Pékáru Kft.* fő tevékenységévé, amit főként látványpékség franchise rendszeren keresztül értékesít Magyarország mellett már Szlovákiában, Romániában, Bulgáriában és Ausztráliában is. Ezzel párhuzamosan, a cég változatlanul gyártja és forgalmazza a régióban a napi friss pékárut – tudtuk meg ***Hatvani László*** ügyvezetőtől, aki hozzáteszi: A kialakult értékesítési területek mellett számos országból vannak érdeklődők úgy a látványpékség franchise, mint a termékszortiment iránt. Ezek a tárgyalások párhuzamosan zajlanak a cég kapacitásának bővítéseivel.

Új üzemcsarnok

– Megszokhattuk már, hogy a P&P évről évre új fejlesztésekről számol be. Milyen beruházások történtek 2007-ben?

– Az idén adtunk át egy új üzemcsarnokot Kiskunfélegyházán, amelyet a legkorszerűbb gyártóvonalakkal szereltünk fel. Első körben a múlt évben elkezdett mirelit tésztafélék gyártását kezdtük itt meg, majd az elmúlt hónapokban egy újabb süteménygyártó vonalat is sikerült beüzemelni. Ez a beruházás megközelítően 300 millió forintos értéket képvisel. Ezen túl további fejlesztéseink voltak a logisztika területén, illetve a meglévő üzemekben. 2007 kiemelt feladata volt a mirelit termék-szortimentek bevezetése, ami rendkívül sikeresnek mondható. Ma már gyakorlatilag az összes multinacionális kereskedelmi hálózatban, és logisztikai partnereinken keresztül a különböző szupermarketekben is megtalálhatóak a különböző burgonyatészták, töltött nudlik, mini gombócok, süthető linzersütemények. Jelentős előrelépést értünk el a gasztro vonalon is.

– Hogyan mutatkozik meg a kibővült termelés a cég gazdasági adataiban?

– A megnövekedett termelés következtében árbevételünk várhatóan mintegy 20 százalékkal lesz magasabb az elmúlt évhez képest, az eredményesség szinten tartása mellett. Fagyasztott pékáru vonatkozásában - nem hivatalos piackutatások alapján – valószínűsíthető, hogy dobogós helyen állunk. Az összes terméket tekintve, az árbevétel és az eredményesség figyelembevételével ugyanez a felmérés azt mutatja, hogy országosan a hatodik-nyolcadik helyet foglaljuk el.

Növekvő export

– Mekkora exportot bonyolít a társaság?

– Összes értékesítésünk mintegy 15 százaléka az export. A jövőt illetően figyelembe kell venni, hogy a magyar piac rendkívül telített, miközben az export lehetőségek keleti irányban – például Bulgária, Románia, Ukrajna, Oroszország, Lettország vonatkozásában – gyakorlatilag korlátlanok. Jelentős érdeklődést tapasztalunk nyugati országokból is.

– A jelenlegi kapacitás mellett meddig bővíthető még a piac?

– Piaci növekedésünk behatárolt, mivel kapacitásunk korlátozott. Már az ősszel is volt olyan időszak, amikor 100 százalékos kapacitás kihasználtság mellett dolgozott a cég. Ennek megfelelően tervezzük a jövő évi fejlesztéseinket. A további beruházásainkhoz már építési engedéllyel is rendelkezünk. Egy fagyasztott logisztikai raktár és egy üzembővítés valósul meg már a jövő év elején, Kiskunfélegyházán. Ehhez technológiai fejlesztés és korszerűsítés is kapcsolódni fog.

– Dolgoznak-e további termékfejlesztéseken?

– Permanens termékfejlesztésünk legfrissebb eredményeit a jövő évben folyamatosan vezetjük be a piacon. Ezeket a törekvéseket továbbra is a P&P piaci filozófiája határozza meg, miszerint minőségi termékeinkkel mindenek előtt a vásárlók igényeit igyekszünk kielégíteni. Természetesen figyelembe vesszük a kereskedők kényelmi szempontjait is, de számunkra a legfontosabb érték a vásárló. Jelenlegi termékeink gyártási korszerűsítése és az új termék-szortiment bevezetése párhuzamosan valósul meg mind a friss, mind pedig a mirelit vonalon. Jelenleg is több mint 100 féle fagyasztott, és ugyanennyi friss pékárut kínálunk. Emellett tervezzük új termék-szortiment bevezetését is, amihez uniós pályázati forráshoz is jutottunk. Mindezek eredményeként 2008-ban ismét 20-25 százalékos bővüléssel számolunk.

Szakképzés

– Immár egy évtizede foglalkozik szakképzéssel a P&P. Mekkora létszámot érint ez ma?

- 10 év alatt a 15 fős diáklétszámból több mint 100 fő lett. Mi a gyakorlati képzést végezzük, a kiskunfélegyházi iskola pedig, az elméletet oktatja. A korszerűen felszerelt tanműhelyből évről évre sikeres szakmai vizsgával kerülnek ki a diákok, akik előtt mindig adott a lehetőség arra, hogy nálunk folytassák életpályájukat. Jelenleg ugyanis, több mint 200 alkalmazottnak ad munkát a cég.

Őrizve a puszta hagyományait

A *Bugac Tours Kft.* 2006-ban *Bugac Puszta Kft-vé* alakult át. A névváltozást a tevékenységi kör komoly kiteljesedése kísérte. *Kovács Zoltán* ügyvezetőt erről a fejlődési folyamatról kérdeztük.

– Tavaly a névváltozással egy időben megvásároltuk a ménest. Így az állatok tartása, az ahhoz kapcsolódó 200 hektáros területen lévő gazdálkodás egy teljesen új feladat elé állította a társaságot. Egy kézbe került viszont, az egész bugaci vertikum, hiszen még a *Pásztormúzeum* működtetését is átvettük. Az idei szezont már jelentős átszervezéssel kezdtük, a lovasbemutatóra két garantált időpontot jelöltünk meg: 12.15 és 14.15 órát. Így a vendégeknek van választási lehetősége, és program előtt vagy után kényelmesen meg tudnak ebédelni. Ez egyértelműen pozitívan hatott a csárda látogatottságára.

– Milyennek értékeli az elmúlt évet?

– A munkánkat nagymértékben segítette, hogy beállítottunk egy értékesítési vezetői munkakört. Számszerűen nőtt is a turisták száma. A lovas ágazat különösen nehéz időszakban van: a ló értékesítés nem megy, a tenyésztés ráfizetéses. Az állatok takarmányozási költségei egy év alatt a két-háromszorosára emelkedtek. Ez 60 lónál már tetemes kiadás. Ennek az ágazatnak a mélyzuhanását az utazási irodával és a vendéglátással próbáljuk kompenzálni. A *Kiskunsági Nemzeti Parkkal* nagyon jó kapcsolatot ápolunk, ami idén két nagyon szép és sikeres rendezvényben is testet öltött, Szent Iván és Szent Mihály napján.

– Készülnek már a 2008-as turisztikai idényre?

– Hagyományainknak megfelelően képviseltetjük magunkat az *Utazás kiállításon*, ezúttal a bugaci polgármesteri hivatallal, a Kiskunsági Nemzeti Parkkal és a *Kefag Rt.-vel* közös standon. Figyelmünket az üzleti turizmus, a rendezvények, partik felé fordítjuk, és mintegy „előremenekülésként” egy 400 négyzetméteres, fedett étteremrész építését kezdjük el. A különálló, udvarház jellegű, 300 vendég kényelmes elhelyezésére alkalmas egységet – a bugaci építészeti hagyományokkal összehangolva – *Farkas Gábor* Ybl-díjas építész terezte, és Szent Mihály napon tervezzük az átadását. Régi vágyunk – közösen a Kiskunsági Nemzeti Parkkal – pályázni a múzeum felújítására, és egy háziállat-park kialakítására. Ezzel a kisgyermekes családok számára szeretnénk egy újabb vonzerőt nyújtani. Aggódunk ugyanakkor a kisvonat sorsa miatt, ami évek óta húzódó probléma. Néhány évvel ezelőtt a környező polgármesterekkel és pár vállalkozóval közösen létrehoztuk a *Kisvasút Kht-t*, de úgy tűnik, hogy az átvételre nincs lehetőség. Sajnálattal látjuk, hogy a 2008-as menetrendben már nem szerepel ez a kedves színfolt. Öröm viszont, hogy a szomszédban egy aktív pihenést szolgáló komplexum építését tervezik. Jelenleg mindössze 40 főt tudunk az üdülőtanyákon elhelyezni, ami ezzel a beruházással jelentősen bővülhet. A látogatókat 2008. húsvétjától várjuk újra a csárdában, addig pedig – ha az időjárás kegyes lesz hozzánk – igény szerint szánkózáson és szervezett disznóvágásokon látjuk vendégül a puszta szerelmeseit.

Kocsikázás a bugaci pusztán

Megszépül a Szil-Coop

A költségek jelentős emelkedése mellett, az előző évihez hasonló, mintegy 3,6 milliárd forintos árbevétellel zárja a 2007-es évet a *Szil-Coop áruház* – tudtuk meg *Szilvási Józseftől*.

– Különösképpen az energiaárak növekedése miatt számottevően emelkedtek a fenntartási költségek. Ez az oka annak, hogy ugyanannyi bevétel mellett kisebb nyereséget értünk el.

– A gazdasági megszorítások hatására változtak-e a vásárlói szokások?

– Tapasztalataink szerint ugyanannyit költenek élelmiszerre az emberek, mint tavaly, azonban úgy tűnik, hogy véglegesen lecsengett az olcsó, alacsony minőséget képviselő termékek iránti kereslet. A legtöbben inkább egy kicsit kevesebbet vásárolnak, de a minőséghez ragaszkodnak. Leginkább a közép árfekvésű termékekben bíznak. Ezzel együtt ma már a gyártó cégek sem adják a nevüket az alacsony minőségű élelmiszerekhez. A *Szil-Coop* nagy értéke, hogy az elmúlt 14 év alatt stabil törzsvásárlói kör és alkalmazotti csapat alakult ki, ami megkönnyíti a kommunikációt. A vevők igényei, visszajelzései eljutnak hozzánk, így azokra gyorsan és rugalmasan tudunk reagálni.

– Terveznek-e változást, fejlesztést 2008-ra?

– Komplett felújításra készülünk, ami a belső berendezések, burkolatok cseréjét is tartalmazza. A jelentős beruházás a tervek szerint a nyáron indul. Meg szeretném azonban a vevőinket nyugtatni, hogy emiatt csak legfeljebb két-három napos zárva tartással kell számolniuk. A 100 milliós nagyságrendű felújítás érinti az élelmiszer részleg mellett az emelet is.

– Az elmúlt év történései közül nem hagyhatjuk ki a *Sasfészek Étterem* megnyitását sem. Beváltotta-e a hozzá fűzött reményeket?

– Április végén nyitottuk meg a teljesen átépített, mediterrán hangulatú éttermet, amely azóta színvonalas és közkedvelt szereplőjévé vált a kecskeméti gasztronómiai kínálatnak. Sok törzsvendégünk van már, visszatérő csoportok, cégek és családok keresnek meg bennünket rendezvényeik, ünnepi alkalmaik lebonyolítására. 80 férőhelyes konferenciatermünk és 50 fős rendezvénytermünk mellett a 90 vendéget befogadó étterem teszi ezt lehetővé. 22 szakemberrel dolgozunk, a magyaros ízek kedvelői mellett a különlegességek és a nemzetközi konyha híveit is ki tudjuk szolgálni.

Jávor-Com Kft.

Példamutató kitüntetett

A *Vállalkozók Országos Szövetségének* budapesti ünnepségén, a *2007. Év Vállalkozója díjat* vehette át a napokban a kecskeméti *Jávor-Com Kft.* ügyvezető igazgatója, *Jávor Imre*. Az informatikai, távközlési és villanyszerelési szolgáltatások mellett, kamerás rendszerek kiépítésével is foglalkozó cég újszerű megoldásainak és remek minőségi munkájának köszönheti ezt a rangos elismerést.

Talán nem sokan tudják, hogy a *Jávor-Com Kft.* a 2001-ben alakult *Prior Telecom Kft.* jogutódja, amely egy felosztott piacon kezdte meg a tevékenységét, igen nehéz körülmények között, hiszen a térségben lévő kommunikációs cégek már teljesen lefedték a piacot. Ennek ellenére, jó üzleti stratégiájával, illetve átgondolt marketing tevékenységével, mára a legjelentősebb és legnagyobb forgalmú céggé vált a térségben.

– Kitörési lehetőségnek mutatkozott, hogy mi komplex szolgáltatást kínálva forduljunk megrendelőink felé – nyilatkozta lapunknak a rangos kitüntetést kicsit meghatódva fogadó Jávor Imre. – Kizárólag cégünk vállalkozik a telekommunikáción kívül villanyszereléssel, számítástechnikával, Internet és adatkommunikációs szolgáltatások értékesítésével, riasztó, tűzjelző és kamerás rendszer kivitelezésével. Ugyanakkor az informatikai és a távközlés-technikai fejlesztések mellett, a beruházásokat kérő partnereinknél, rendszerintegrátori feladatok ellátására is vállalkozunk.

– Persze, nem szabad megfeledkezni arról, hogy minden jó cél, minden ígéretes elképzelés torzó marad ezen a területen is, ha az nem párosul adekvát minőséggel. Ezt nálunk a magasan kvalifikált szakember gárda garantálja. Rátermettségüket a munkatársaink naponta bizonyították, bizonyítják. Ugyanakkor tudni kell, hogy korunk ilyen ütemű technikai fejlődésével lépést tartani, csak folyamatos továbbképzésekkel lehet. Amik jelentős anyagi áldozatokat követelnek, de ha ezeket sajnálnánk, saját jövőnket ásnánk alá.

A Jávor-Com Kft. sikeres üzletpolitikájának, átgondolt fejlesztéseinek köszönhetően, országos szinten is elismerésre méltó eredményeket mutathat fel, hiszen az idén megduplázta tavalyi árbevételét. Az ISO 9001 minőségbiztosítási rendszert 2005-ben bevezető vállalkozás referenciái közözött, ebben az évben is annyi nagy cég, és olyan sokoldalú munka szerepel, hogy felsorolni mindet, kevesek ezek a hasábok. Maradjunk csak annyiban, hogy nem véletlenül vehette át a 2007. Év Vállalkozója rangos kitüntetést a minap Jávor Imre, példát mutatva megannyi kecskeméti cégvezetőnek.

JÁVOR-COM
6000 Kecskemét, Ipoly u. 1/a.
Mobil: 20/316-76-00
Tel.: 76/504-336,
Fax: 76/321-663
E-mail: javor.imre@javor-com.hu

Free Line Kft.

A minőség jó befektetés

Az elsősorban tervezéssel és generál-kivitelezéssel foglalkozó, kecskeméti székhelyű *FreeLine Kft.*, több mint másfél évtizede játszik jelentős szerepet a város gazdasági életében. Minőségi munkájuk jó befektetésnek bizonyult az elmúlt évek során, aminek ékes bizonyítéka, hogy árbevételük ebben a nehéz gazdasági évben is mintegy 15 százalékkal növekedett.

Király József, a Free Line Kft. ügyvezető-igazgatója lapunknak elmondta, hogy megrendelőink közül többen is visszatérnek hozzájuk. Ennek köszönhetik az idén két *Kentucky Fried Chicken* étterem elkészítését, illetve négy banképület kialakítását minősített generál-kivitelezőként.

– Ebben az esztendőben három kiemelkedő munkánk volt. A Tisza-tónál egy európai uniós támogatású projekten dolgoztunk generálkivitelezőként, a másik két feladatot pedig, a *Verbau Kft.* alvállalkozójaként kaptuk. Kecskeméten a *Közoktatási Szakszolgálati és Gyermekvédelmi Intézmény*, Baján pedig, a *Közoktatási Intézmény* bővítésén dolgoztunk - tudtuk meg az ügyvezető igazgatótól.

Tiszafüredi kivitelezések

Segítség az erdélyi kobáttalvai óvoda újjáépítéséhez

– Két évvel ezelőtt cégünk megnyert egy HEFOP-os pályázatot, amelynek segítségével képzéseken, vállalatfejlesztési tréningen vettünk részt. Ennek nagyon sok szempontból hasznát vesszük: átgondoltuk a vállalat felépítését, struktúráját, tudatosabbá vált cégünknél a tervezés, a vállalatirányítás, a teljesítménymérés. Ebben az évben közép- és felső vezetőink 80 %-a végez vagy végzett különböző továbbképzéseket.

– A jövőt illetően, egy olyan piaci versenyre kell felkészülnünk, amelyben már nem csak a hazai építőipar szereplőivel kell számolnunk, hanem a külföldivel is. Sajnos a hazai vállalkozások stabilitását, kilátásait nagyban megnehezíti a folytonosan aktuális körbetartozás és a tisztességtelen üzleti magatartás. Ez óriási probléma ma Magyarországon.

– A következő évre tekintve biztosnak tűnik, hogy az *UniCredit Bank* terjeszkedése folytatódik, s ebben több bankfiók megépítésére van még esélyünk. Hasonlóképpen biztatóan alakulnak a kilátások a Kentucky Fried Chicken éttermeket illetően. A helyi építőipari erőkkel szeretnénk egy olyan összefogást megteremteni, aminek eredményeképpen jelentősebb, akár milliárdos projektekre is eséllyel pályázhatnánk, közösen a megbízható vállalkozókkal.

Örömhír Alapítvány

Önzetlen segítségnyújtás

Az orgoványi Örömhír Alapítvány immáron tizenhét éve szervezi ruhaneműk, cipők, piperecikkek szétosztását Bács-Kiskun megyében.

– Ma három és fél tonna adományt juttattunk el a rászoruló családokhoz. A küldemény *Walesből* érkezett, és konyhafelszerelési cikkeket, többek között hűtőgépeket, mikrohullámú sütőket tartalmazott – magyarázza *Ficsor Károly,* az *Örömhír Alapítvány* megálmodója, megvalósítója és vezetője.

A civil szervezet 1990-ben alakult meg orgoványi központtal, ám tevékenysége kiterjed Bács-Kiskun egész területére.

– Az alapítványnak nincsenek alkalmazottai. Ehelyett jelenleg mintegy kétszáz önkéntes munkatárssal dolgozunk. Ők mind-mind olyan segítők, akik anyagi ellenszolgáltatás nélkül vállalnak áldozatot embertársaikért. Többen pusztán azzal szolgálják céljainkat, hogy tájékoztatnak minket arról, hogy éppen hol merült fel szükség – mondja Ficsor Károly. - A javak szétosztása többféle csatornán keresztül történik. Számos küldeményt postán juttatunk el a címzettekhez. Ma például két húsz kilogrammos csomagot adtunk fel hátrányos helyzetű családoknak. Az egyik helyi házban pedig, üzemel egy „segélybolt”, ahonnan a rászorulók teljesen díjtalanul rögtön hozzájuthatnak a szükséges cikkekhez. Naponta mintegy harmincan keresik fel ezt az egységet, amelyet folyamatosan töltünk fel a közeli raktárból. A nyári idénymunkák idején azonban, előfordult az is, hogy nyolcvan, többnyire határon túlról érkezett munkavállalót segítettünk adományainkkal. Hiszünk Istenben, a Biblia tanításában, a gondviselésben és a tiszta szeretetben. Az elmúlt másfél évtizedben megtapasztaltuk, hogy gyakran onnan érkezik segítség, ahonnan nem is várnánk.

A szervezet karitatív tevékenysége azonban, nem merül ki a küldemények szétosztásában, hiszen Ficsor Károly és felesége lemaradt gyermekek tanításával is foglalkozik. 1996-ban egy hátrányos helyzetű, eleinte tanulási problémákkal küzdő fiút vettek szárnyaink alá, aki tavaly mérnöki diplomát szerzett.

– Ma már ő is segít a rászoruló gyerekeknek a délutáni foglalkozások keretében – meséli büszkén Ficsor Károly, aki azt is elárulja, hogy a nagy sikerre való tekintettel, idén is szerveznek adományosztással egybekötött karácsonyi ünnepséget, ahol az alapítvány dísztermében a helyi gyermekek adják elő műsorukat a rászoruló családok tagjainak.

ZÖLDHÁZfitness
Zöldház Női Fitness Center, Kecskemét, Nyíl. u. 5. Telefon: 76/ 814-390, 70/329-1746

KÉSZÍTSE fel immunrendszerét a télre! Harmadik rész!
A múltkori lapszámokban a masszázs, illetve a szaunák, szolárium szolgáltatásunkat ajánlottuk, most infrakabin szolgáltatásunkat ajánljuk figyelmébe!

■ **Infrakabin:**
Az infrakabin a Nappal kel versenyre, alapelve tulajdonképpen ugyanaz. Az infrasugárzás – akár a Napé – szinte veszteség nélkül hatol át a levegőn, de a mikrohullámú sütőkhöz hasonlóan minden útjába kerülő szilárd tárgyat felmelegít, így az emberi testet is.
■ Az infrakabin lelke az infrasugárzó. Ez meghatározott hullámhosszúságú, szemmel nem látható sugarat bocsát ki, amely a levegőn és a bőrön áthatolva egészen a belső szervekig jut. Az emberi test a kibocsátott sugarak 95%-át képes elnyelni, ez váltja ki a melegítő hatást az izomszövetekben és a belső szervekben. Jelenleg az infrasugárzás leghatékonyabb előállítása kerámia felületsugárzók útján történik, e felületsugárzók az adott hullámhossztartományt egyenletesebben, kiegyenlítettebben állítják elő. Ezért a méregtelenítési illetve salaktalanító funkciók hatékonyabban zajlanak le.
■ Az infrasugárzástól a test belülről kifelé melegszik. A finn típusú szaunával ez fordítva történik, a levegő először a bőrt melegíti, a meleg kívülről befelé terjed a testben. A hatás mindkét esetben azonos, a

fokozott meleghatás a test szabályzó rendszerét működésbe hozza, izzadság párologtatásával a bőrt, a testet hűteni próbálja. Testünk „provokálása” salakanyagok távozásával jár, felfrissülünk, újjáéledünk.
Az infrakabin hatékony, mégis kíméletesebb a hagyományos szaunánál. Hőmérséklete csupán 40-60 °C, ezért azok is nyugodtan használhatják, akik nem kedvelik a magas hőmérsékletet.
■ Az infrakabinnal együtt érdemes felmelegednünk, használata egészségügyi korlátozásoktól mentes. Használhatják szívbetegek és magas vérnyomással rendelkező személyek is. Kitűnően alkalmas gyulladásos megbetegedések orvoslására.
■ 35-55 °C hőmérséklet között sokkal biztonságosabb és kellemesebb hőmérsékleten dolgozik, mint a hagyományos szaunák. A hosszúhullámú infravörös sugárzás 3,5-4 cm mélyen az izomrostokba hatol. Ennek hatására a normálisnál 3-4-szer erősebb verejtékképződés tapasztalható.

Címünk:
Zöldház Női Fitness Center
Kecskemét, Nyíl u.5.
Tel.: 76/814-390,
70/329-1746
www.zoldhazfitness.hu

GYÖNGYI ÉS TÁRSA BT. ÁTÍRÓ IRODA
Gépjárműátírás teljeskörű ügyintézéssel!
– forgalomba helyezés – gépjármű átírás
– kötelező biztosítás
– okmányok pótlása
– hitelügyintézés
– személyes okmányok ügyintézése
www.gyongyiatiroda.hu
70/384-75-96, 70/290-34-94
76/327-884

Central-Group Kft.

Telve várakozásokkal

Nehézségekkel tarkított, küzdelmes évet zárt a kecskeméti *Central-Group Kft.*, amely a *Hyundai* személygépkocsik mellett *Isuzu, Jaguar, Land Rover* és *Mahindra* típusú személygépkocsikat is forgalmaz. Könnyen elképzelhető azonban, hogy 2008 az új Hyundai modellek éve lesz.

Ugrai Zoltán, a Central-Group Kft. ügyvezető igazgatója 1995 óta foglalkozik autók értékesítésével. Mint mondja, az elmúlt bő egy évtizedben jelentősen átalakult a magyarországi autópiac. Míg a rendszerváltás után évenként tíz százalékkal növekedett az új kocsik eladásának száma, az emelkedés az utóbbi években kifulladni látszik. Ráadásul 2007-ben a gazdasági megszorítások is érzékeltették hatásukat.

– Hollandiában már most vezető márka a Hyundai, amely egyelőre méltánytalanul alulpozícionált típus a magyar piacon. Ez elsősorban annak tudható, hogy az eddigi importőrök kevesebb hangsúlyt helyeztek az átfogó reklámkampányra. Pedig a gépkocsi számos előnnyel bír, hiszen relatíve olcsó, miközben alig igényel javítást. A minőség egyik titka egyébként az, hogy a Hyundai teljes egészében önellátásra rendezkedett be: saját bányákkal és vaskohókkal rendelkezik, s maga szereli össze a gyártósorokat, amelyekről a modellek legördülnek – magyarázza Ugrai Zoltán. A pozitív kilátásokat erősítheti, hogy 2008-ban a Hyundai gyárat nyit Csehországban, amelynek köszönhetően egyre nagyobb darabszámban készülhetnek az új szériák impozáns darabjaiból. Ilyen különleges, önmagáért beszélő modell a *Hyundai i30*, amely már most is megcsodálható a Bihar utcai szalonban.

- Az i30 mérföldkőnek tekinthető a Hyundai történetében, hiszen a gyártó első olyan modellje, amely világautóként az európai ízlésvilágot és normákat tükrözi. Az autóban széria tartozék a nyolc légzsák, a négy tárcsafék, valamint a kormányról vezérelhető audio rendszer. Több olyan felszereltséget kínál tehát, amely 3 millió forintért nagyon jó ajánlatnak tekintendő – ajánlja a típust Ugrai Zoltán, aki hasonlóan pozitívan nyilatkozik i10 típusról is, amely megbízhatósága és kis fogyasztása révén tehet szert számottevő népszerűségre az autós társadalomban. Ahogy a májusban a kereskedésbe kerülő új Hyundai-tehergépkocsi is. A Hyundai néhány év alatt a negyedik legnépszerűbb márkává vált Csehországban, tehát minden remény megvan arra, hogy hasonlóképpen növekedjen a gyártó piaci részesedése Magyarországon is, meggyőzve a vásárlók minél szélesebb tömegeit, hogy a délkoreai márka az egyik legjobb választás.

Termostar Hőszolgáltató Kft.

Nem drágul a távfűtés

A váratlan és kiszámíthatatlan jogszabályi változásoknak megfelelően kellett aktualizálni 2007-ben a *Kecskeméti Termostar Hőszolgáltató Kft.* üzleti terveit és gazdálkodási prioritásait. Az év drasztikus gázáremeléssel kezdődött. Milyen hatással volt ez a szolgáltatásra és a gazdálkodásra? – Erről is kérdeztük *Rácz Géza* ügyvezető igazgatót.

– Egy ütemben a duplájára emelkedett a fűtéshez felhasznált gáz energia ára. A veszteség elkerülése érdekében díjemelési javaslattal fordultunk a város közgyűléséhez. Az ügyfélszolgálatunkon eközben ugrásszerűen megnőtt a forgalom. Főként az energia támogatási igénylő lapok kitöltéséhez és a számlákon szereplő adatok pontosításához kértek segítséget az emberek. A 63 százalékkal megnövekedett távhődíjak kifizetéséhez, végül a lakosság 60 százaléka kapott kisebb-nagyobb mértékű állami és önkormányzati támogatást. A legalacsonyabb jövedelem kategóriákban – ahol az egy főre/fogyasztási egységre jutó nettó jövedelem nem haladta meg az 53 ezer forintot - nem változott a fizetendő összeg az előző hónapokhoz viszonyítva.

– Hogyan alakultak közben a társaság kintlévőségei?

– Az első hónapban sokaknak okozott gondot a számla rendezése. A szokatlanul enyhe időjárás segített ennek áthidalásában, hiszen a részszámlákon csökkenthettük a hődíjat, és két-három hónap alatt szinte minden igénylő megkapta a távhő támogatást. Így lassan minden visszaállt a régi kerékvágásba. Az ügyfelek körében végzett elégedettségi vizsgálat eredménye pedig, a tavalyit is felülmúlta. Számításaink szerint, az év végére valamivel több lesz a követelésállományunk, mint egy évvel korábban, de ez a fizetőképességünket nem veszélyezteti.

– Nyereséges évet zár a Termostar?

– A tulajdonosok igen magasra tették a mércét a nyereségesség tekintetében, hiszen az előző évünk nagyon szépen sikerült. Kollégáimmal mindent megteszünk, hogy megfeleljünk a kihívó elvárásoknak. Számos energiatakarékosságot szolgáló projekten vagyunk túl, ma azonban még bizonytalan, hogy meglesz-e a 148 millió forint adózás előtti nyereség.

– Kell-e 2008-ban alap- és hődíjemelésre számítani Kecskeméten?

– Januárban biztosan nem lesz díjemelés. A gázáremelés továbbhárítására a helyi önkormányzat rendelete alapján lehetne javaslatot tenni. A szabadpiacon megvásárolt gáz árában azonban, tudtunk alkudni a gázszállítóval, így azt valamivel olcsóbban kapjuk, mint a jogszabály által meghatározott maximált ár. Az alapdíj – amelyik az országban a legalacsonyabbak egyike – szintén marad a tavalyi szinten. A költségek emelkedését ugyanis, jelenleg még kompenzálja új profilunk, a villamos energia termelés nyereségessége. Év közben azonban, szinte biztos, hogy nem kerülhetjük el a hődíjemelést. Már dolgozunk a 2008-2011. évekre szóló stratégiai tervünkön. Célunk, hogy lehetőleg minden ügyfelünket megtartsuk, és szorosabbra fűzzük kapcsolatunkat a nagyfogyasztóinkkal is. A lakossági elégedettséget úgy kívánjuk növelni, hogy minden társasházba kis hőközpontot telepítenénk. Ott készülne a használati melegvíz, a fűtés pedig, a lakóközösség igényeinek megfelelően társasházanként szabályozható lenne. Nagy hangsúlyt helyezünk a gáz részbeni kiváltására, energianövények, faapríték tüzelőanyag hasznosításával.

A Vodafone ingyen hétvégi perceket ajándékoz Karácsonyra

Minden, december 31-ig vásárolt havidíjas előfizetéshez a Vodafone három hónapon át ingyen kínálja a hétvégi, hálózaton belüli, normál díjas belföldi hívásait.

De, hogy az új VitaMAX feltöltőkártyás ügyfeleket is meglepje a Vodafone-mikulás, a VitaMAX Hétvége karácsonyi akciós díjcsomaggal, kedvezményes készülékekkel és havi 1500 Forintos feltöltéssel szintén elérhetik a három hónapos ingyenes hétvégi csevegést.

A karácsonyi ajánlatról tovább információkhoz a Vodafone honlapján (www.vodafone.hu) juthat.

Lajosmizsei Közlönynyomda

Környezetvédelem és korszerűség

A *Magyar Hivatalos Közlönykiadó Lajosmizsei Nyomdájában* több mint 15 éve készülnek a közlönyök. Emellett pedig, szabad kapacitását több országos napi, heti, kétheti és havi lap, folyóirat, valamint egyéb nyomdaipari termékek készítésével köti le. *Burján Norbert* igazgatóval a dinamikusan fejlődő cég adottságairól, az elmúlt évek jelentősebb beruházásairól és a kilátásokról beszélgettünk.

- Az új *Cromoman* tekercsnyomógépnek, illetve a CTP-berendezésnek köszönhetően, gyors és biztonságos termeléssel, magas színvonalon tudjuk kiszolgálni a megrendelők igényeit. Nyomdánk 1999 óta működő minőségirányítási rendszerét az egyik legelismertebb tanúsító cég, az SGS auditálta, az ISO 9001:2000 szabvány követelményeinek megfelelően – tudtuk meg az igazgatótól. – Munkánk során mindig figyelmet fordítottunk arra, hogy szűkebb és tágabb környezetünket védjük, óvjuk, esztétikusabbá tegyük. Ezért ez irányú tevékenységünket egy nemzetközi szabvány, az ISO 14001:2004 követelményeinek megfelelően rendszerbe foglaltuk, és 2006-ban megszereztük a KIR tanúsítványt. Ennek megfelelően vállaltuk, hogy figyelemmel kísérjük tevékenységünknek minden olyan hatását, amely levegőre, felszíni és felszín alatti vizekre, a talajra valamint a dolgozóink egészségére kihathat. Célul tűztük magunk elé, hogy csökkentjük a veszélyes hulladékok keletkezését, a technológiai lehetőségeinket figyelembe véve igyekszünk környezetbarát anyagokat felhasználni. A hulladék újrahasznosíthatóságát szelektív gyűjtéssel segítjük. A munkahelyeken folyamatos ellenőrzéssel biztosítjuk, hogy a dolgozóink egészségére káros hatásokat alacsony szinten tartsuk. Beszállítóinkat, alvállalkozóinkat is arra kérjük, segítsék elő törekvésünket, és saját területükön is csökkentsék a környezeti hatásokat.

– Nyomdánk fő tevékenységi köre a nagy példányszámú tekercsnyomtatás, elsősorban újságnyomó papírra. Néhány évvel ezelőtti beruházásunknak köszönhetően, 13/3-as méretben 32 oldalt tudunk egy menetben, négy színben nyomtatni. Műnyomó jellegű, felületkezelt papírokra is vállaljuk kiadványok gyártását. Szárítóművel egy pályán, A3-as méretben 4 vagy 8 oldalt tudunk nyomni egy menetben. A rendelkezésünkre álló kötészeti gépekkel a megrendelő elképzeléseinek megfelelően szinte bármilyen kivitelben el tudjuk készíteni a kiadványt.

– 2007-ben fő célunk a hatékonyság növelése volt. Ennek érdekében mintegy 20 százalékos létszámcsökkentést hajtottunk végre, a jövőben pedig, a munka jobb szervezésével kívánunk e téren további eredményeket elérni. Több kiegészítő berendezést is vásároltunk, hogy még jobb esélyekkel induljunk a megbízások megszerzésében. Ilyen például a gerincragasztó és vágógép a tekercsnyomó gépre, ami az azonnali késztermék lehetőségét teremtette meg. Magyarországon nálunk van először lehetőség arra napilapoknál, hogy hirdetési kártyát helyezzünk el az újság bármely oldalára, nyomtatás közben. Ez is egy nemrégiben megvásárolt berendezés segítségével történik. Igyekszünk tehát tartani a tempót a megrendelői igényekkel, és a saját magunk elé állított minőségi, környezetvédelmi követelményekkel.

Frittmann – az év borásza

A kunsági borvidéken tevékenykedő borásznak, a soltvadkerti ***Frittmann Jánosnak*** ítélte oda 2007-ben az „Év bortermelője” címet a *Magyar Bor Akadémia*. Eddig már ötször került azok közé, akik a legtöbb szavazatot kapták a szakmától. Személyében most először kapta alföldi borász ezt a rangos elismerést. A díj persze nem egyszemélyes: a Frittmann névvel jelzett kunsági borok családi vállalkozásban készülnek, amelyben a Frittmann testvérek mellett az egész család szerepet vállal.

Frittmann János véleménye szerint, ez a díj nemcsak neki, hanem az egész kunsági borvidéknek szól, amely korábban – a borhamisítási ügyek miatt – nem tartozott a favoritok közé. Az utóbbi időszakban azonban, sok tehetséges fiatal munkájának és a borfogyasztóknak köszönhetően, egyre több díjnyertes bort ad ez a környék is. Szerencsére a régió borászainak sikerült teljesítményükkel elhitetniük, hogy az alföldi borok is vannak olyan jók, mint a hegyvidékiek.

Az „Év bortermelője” úgy véli az idei év szélsőséges időjárása miatt sokkal inkább borásznak kellett lenni ebben az esztendőben, mint korábban. Tavaly szinte maguktól is jók lettek a borok. 2007-ben viszont nagyon komoly figyelmet igényelt a szüreti időpontok kiválasztása, a szüret és a mustkezelés is. A már 25 éve főállású borászként tevékenykedő Frittmann János szerint a kunsági borvidéken a fehér és a rosé borokon, már most látszik, hogy nagyon szépek.

Az „Év bortermelője” díjat 1991-ben a *Hét Borbírák Rendje* alapította, hogy elismerje és elismertesse egy-egy magyar borász kimagasló szakmai teljesítményét. A végeredmény kihirdetését minden esetben egy kétkörös szavazás előzi meg. A borszakma Kossuth-díjának is nevezett „Év Bortermelője” címet a Magyar Bor Akadémia mértékadó szakmai körök jelölése alapján ítéli oda, minden évben titkos szavazással. Az első körben szabadon lehet szavazni az arra méltónak ítélt bortermelőkre. A második körben pedig már csak az öt legtöbb szavazatot elért borászra lehet voksolni. A címet a nyertes bortermelő időbeli korlát nélkül viselheti, de a megválasztását követő esztendőben már az évet is fel kell tüntetnie a cím használatakor.

Az év borászai között eddig már olyan ismert szakemberek voltak, mint *Tiffán Ede, Vesztergombi Ferenc, Bock József, Gál Tibor, Szepsy István, Takler Ferenc, Figula Mihály, Vincze Béla és Garamvári Vencel.*

Mérlegen az Aranyhomok Szálloda

A fesztiválok vonzereje

Az, hogy egy várost hányi turista keres fel, és azok mennyi időre maradnak, sokat elárul arról, miként „gazdálkodnak” az ott élők értékeikkel, hogyan élnek lehetőségeikkel. Kecskemétnek nincsenek hegyei, vagy vízpartja, ami különösebb propaganda nélkül is ide csábítaná a pihenni vágyókat. Kivételes kulturális adottságai viszont olyan vonzerőt jelenthetnek, amit vendég és vendéglátó kölcsönösen kamatoztathat.

Ezt támasztják alá az Aranyhomok Szálloda tapasztalatai is. Mint *Gömöri Ferenctől*, az egyik tulajdonostól megtudtuk, az elmúlt szezonban a *Híres Hét*, a *Nyári Fesztivál*, a *Nemzetközi Repülőnap* alkalmával telthházzal üzemelt a négycsillagos szálloda.

A fesztiválok fellendítik Kecskeméten a vendéglátást is

– Nálunk a szezon májustól júniusig, majd augusztus közepétől októberig tart. A szállás-hely iránti igény egyértelműen összefügg azzal, hogy vannake a városban nagyrendezvények: fesztiválok, szabadtéri programok – mondja a szakember, majd hozzáteszi: Kecskemét elhelyezkedése ideális, könnyű megközelíthetősége miatt komoly kiaknázásra váró lehetőségek vannak még az üzleti és konferencia turizmusban is egyaránt. Vendégösszetételünket évekkel ezelőtt még a külföldiek többsége jellemezte. Ez az arány az elmúlt időszakban 60-40 százalék arányban a belföldiek javára fordult meg. Ennek oka részben a német turisták érdeklődésének visszaesése hazánk iránt, részben pedig, a magyarok növekvő utazási kedve, mely az utazási csekk bevezetésének is köszönhető.

– Elégedettek a búcsúzó esztendő eredményeivel?

– Összességében egy jó közepes évet hagyunk magunk mögött. Némi forgalomemelkedést sikerült elérni, amiben a már említett rendezvényeken túl szerepe volt a több négynapos hosszú hétvégének, valamint az emelkedő számú szakmai konferenciának. Örvendetes tény, hogy egyre többen veszik igénybe wellness és uszodai szolgáltatásainkat is.

– Vagyis az elmúlt évek fejlesztései megtérülni látszanak.

– Egy szálloda sohasem állhat le a fejlődés területén. Idén korszerűsítettük a fűtést és a kazánházat, valamint három, úgynevezett business szobát alakítottunk ki, főként üzletemberek részére. Sok feladat áll előttünk 2008-ban is. Tulajdonostársammal, *Kovács Zoltánnal* tervezzük a légkondicionált szobák számának bővítését, padlószőnyeg és bútorcserét, valamint a megváltozott igényeknek megfelelően több családi illetve egy ágyas szoba kialakítását. Reméljük, hogy terveink megvalósításához találunk megfelelő pályázati lehetőséget is.

– Mit vár 2008-tól?

– Leginkább az unokám, Milán megszületését, ugyanis februárban nagypapa leszek. Számomra ez lesz az év legnagyobb eseménye, ami rádöbbentett, hogy a sok munka mennyi mindentől elvette eddig az időmet és figyelmemet. Mindazt, amit nem láttam, nem olvastam, nem tapasztaltam meg, most, az unokám mellett szeretném bepótolni. 60 év után egyébként is ideje foglalkozni a visszavonulás gondolatával, amit persze lépcsőzetesen képzelek el.

Zwack Pálinka Manufaktúra

Kiválóat, de keveset!

Fél hétkor már bent van a gyárban, köpenyt ölt, majd ellenőrzi az előző napi pálinkamintákat. Közben levelezést folytat feletteseivel, azután újból bírálatba fog, munkanaplót vezet a nedűkről, s osztályozza azokat. Így kezdődik *Somogyi Józsefnek*, a *Zwack Kecskeméti Pálinka Manufaktúra* gyárvezetőjének egy napja.

– Cégünk az elmúlt időszak egyik legsikeresebb évét zárta, mind termelési, mind fejlesztési oldalról is. Magyarország vezető szeszesital ipari cégének kecskeméti gyára ugyanis, 2007-ben megduplázta termelését, s így közel ötmillió palack minőségi termék jutott piacra - magyarázza a több évtizedes szakmai gyakorlattal rendelkező pálinkafőző mester. – A manufaktúra területén, az idén 100 milliós technológiai fejlesztést hajtott végre a *Zwack Nyrt.*, amelynek fele a szeszfőzde modernizálását érintette.

– A beruházásaink mindmind azt a cél szolgálták, hogy töretlenül haladjunk a minőség útján, s tovább emeljük a *Zwack luxus* nemes pálinkáinak minőségét. Tovább automatizáltuk például, a lepárlási technológiáinkat, amelynek révén a pálinkafőzésért közvetlenül felelős kollégák mentesülnek a manuális gépkezelési funkcióktól, s így mostantól kizárólag csak a minőségre koncentrálhatnak. A manufaktúrában folyamatos feladatot jelent az új ízek és irányok keresése. Az eddigi 15-17 fajta luxus kategóriás termék mellé tavaly három érlelt párlatot fejlesztettek: a gesztenyehordóban érlelt birs-, a cigánymeggy- és a besztercei szilvapálinkát. Hamarosan megkóstolhatják az ínyencek a rendkívüli illatvilággal bíró, zamatos szamóca párlatot is, valamint a rózsabarack- és a penyigei szilvapálinkát, amelyek úgynevezett duplaérlelésű technológiával készülnek.

– A pálinkafőzés hasonlatos a borászathoz. Ahogy egy jó bor is magában hordozza készítője filozófiáját, egyéniségét, ugyanígy a pálinkáknál is mindig a főzőmester ízlésvilága a döntő, ennek szellemében keresi, kutatja a készítendő ital illatának, ízének struktúráját. Jómagam például a gyümölcsös-virágos, könnyed, de komplex illatokat szeretem, ennek megfelelően igyekszem ezeket keresni, „összerakn”. Az üzemben készülő italok 2002 óta vannak jelen a jelentősebb nemzetközi versenyeken: Bécsben, Klagenfurtban és Londonban, ahol közel 100 érmet nyertek. Az angol fővárosban a feketeribiszke pálinka nagyaranyérmet, és egy trófeát nyert kategóriájában.

– A nemes pálinkákat szobahőmérsékleten, 22-23 C fokon fogyasszuk, ekkor teljesedik ki és nyújt maradandó élményt. De fontos üzenetet hordoz szlogenünk: „Zwack minőséget, de keveset!”.

Fodor Cukrászat

Megújul a régi üzlet

– Még az ünnepi sütemények kiválasztásakor is meghatározó szempont az ár – mondja a nagy múltú kecskeméti cukrászdinasztia legifjabb cégvezetője, *Fodor István*. – Sajnos érzékelhető, hogy lényegesen szűkült az a keret, amit az emberek édességre költenek. Minden igyekezetünkkel azon vagyunk, hogy korrekt, reális áron jó terméket készítsünk a vásárlóinknak. Mi változatlanul adalékanyag-mentesen dolgozunk. Süteményeinkben, készítményeinkben nem használunk tartósító, antioxidáns vagy habosító szereket, kizárólag természetes alapanyagokkal dolgozunk.

– Ebből az is adódik, hogy mindig friss terméket kell a pultba tenni.

– A *Fodor cukrászdákban* ez mindig így van. Erre azért van lehetőségünk, mert hat cukrászdánk van, és nem egy helyre termelünk. A választékot mindig törekszünk az idénynek megfelelően összeállítani. Nyáron előtérbe kerülnek a gyümölcsös, túrós, joghurtos, a frissítő jellegű édességek, ilyenkor télen pedig, a kicsit markánsabb, testesebb sütemények, mint például a csokoládécsemege, vagy a különböző torták. Az aktuális kínálatban figyelmet fordítunk arra is, hogy mindenki megtalálja a számára megfelelő édességet úgy árban, mint ízben.

– Vannak sláger termékek az ünnepek alatt?

– Karácsonykor természetesen nagy keletje volt a bejglinek. Az előző évekhez képest tortából és az igazán nemes anyagokból készült francia édes teasüteményből is visszafogottabbnak mutatkozott a kereslet. A szilveszter népszerű édessége a grillázs, ami remekül illik a pezsgőhöz. A titka, hogy rengeteg durvára darált dióval kell elkészíteni, így nem lesz túlságosan kemény. A közkedvelt újévi grillázsmalacokat formába öntve, a grillázs házakat elnyújtott és formára vágott lapokból, olvasztott cukorral összeragasztva készítjük.

– Mit várnak 2008-tól?

– Nehéz évre készülünk, főleg, mert óriási beruházást kezdtünk el. A Nagykőrösi utcai cukrászdát alakítjuk át, melynek során visszakapja azt a régi méretét, ami a nagyszüleink idejében volt. Bízom benne, hogy húsvétkor már a teljesen megújult helyen várjuk a vendégeket. Szintén a következő esztendő terve a Liberté épületében működő Fodor Cukrászda pultrendszerének cseréje. Bízom benne, hogy 2008-ban mindenki egy kicsit jobban megtalálja anyagilag is a számítását, és akkor a süteményre és fagylaltra is több pénz jut majd.

Keceli Pintér Művek

Új év, új termék, új lendület

Bátran megyek el az oroszlán mellett, pedig vérszomjas, támadó pózt vett föl. Bátorságomból csak az von le hangyányit, hogy nem a sivatagban járok, hanem a keceli *Pintér Művek* előcsarnokán vágok keresztül, a lépcsők irányába. – Egyébként a fenevaddal Pintér Józsefnek volt találkozása Afrikában a sivatagban. A „király" húzta a rövidebbet: a vadász lelőtte, hazahozta és kitömette. Az a feladata, hogy fogadja a vendégeket néhány egyéb, örökre megszelídített, szemrevaló vad társaságában.

Itt soha nincs állóvíz

Pintér úr lenn jár valamelyik üzemben, várnom kell rá. Legalább van időm, hogy körbenézzem a fegyvergyűjteményt, amely az első emeleten kápráztatja a vendégeket. Számos bekeretezett oklevél is függ a falakon, amelyek azt dokumentálják, hogy a Pintér Műveknél minden minőségbiztosítási rendszert alkalmaznak, amelyre egy ilyen cégnek szüksége van a nemzetközi és a hazai piacon.

– Józsi körül soha sincs állóvíz - mondta a tulajdonosról egyszer találóan az egyik beosztottja. - Itt az ember minden nap megdolgozik a pénzéért. Jóskának mindig van jövőképe, bármilyen problémára adódik, sohasem esik kétségbe. Ez az életfelfogás minket, alkalmazottakat is lendületben tart.

Régi és mai karácsonyok

– Emlékszik még a gyermekkori karácsonyokra? - szólok Pintér úrhoz, egy aktualitással kezdve, amikor irodájában leülünk.

– Bár az ember feje lassan megőszül, a gyerekkori csodákat nem felejti el. Azt a lázas izgalmat, amellyel már egy héttel karácsony előtt számolni kezdtem, hogy hányat kell még aludni, amikor majd hozza a karácsonyfát a Jézuska... Azt a melegséget, családi harmóniát egyetlen másik ünnep sem tudta elővarázsolni. De így van ez ma is.

– Otthon ünnepeltek szenteste?

– Édesanyám szüleinél, *Bobek János* nagypapáéknál gyűlt össze olyankor a tágabb család. Mindig arra számítottam, hogy amikor majd átérünk nagypapáékhoz, éppen ott lesz a Jézuska, és én találkozhatok vele. De sosem így történt, mikorra megérkeztünk, már mindig meghozta a karácsonyfát. Én azért nagyon boldog voltam, szerettem a karácsonyi esték bűvöletét... Aztán egy alkalommal, úgy hatéves korom táján, valahogy megtudtam, hogy a karácsonyfát tulajdonképpen nem a Jézuska hozza, hanem a nagypapáék díszítik föl. Nem keseredtem el, elfogadtam a felnőttek magyarázatát.

– Azóta Pintér József lett nagyapa.

– Igen, most már hozzánk jönnek szenteste a fiamék az unokákkal. Márk már 15 éves, Félegyházára jár a Petőfi gépészeti szakközépiskolába, ahol az édesapja is végzett, Csilla pedig hetedikes. Karácsony második napját általában Kecskeméten, *Franyó János* barátoméknál szoktuk tölteni.

Pintér József feleségével

– Hogyan zajlik le az ajándékosztó ünnepség önöknél?

– Állítunk egy nagyobb karácsonyfát, együtt földíszítjük, alá helyezzük a személyre szóló ajándékokat szépen becsomagolva. Mindenki titokban tartja, mi van a csomagban, különben nem lenne az egész olyan kedves, izgalmas. Szenteste napján, tulajdonképpen a családi ebéd után, odamegyünk a fához, és mindenki kibontja a csomagját. Azután karácsonyi énekeket énekelünk, ebben a feleségek és a gyerekek viszik a prímet. Természetesen úgy nem múlik el a karácsony, hogy Zsolt fiunkra ne gondolnánk, aki sajnos már nem lehet közöttünk...

Kiemelkedő év volt

– A 2007-es esztendő miről marad emlékezetes Pintér József életében?

– Egy nagyon személyes dologgal kezdeném: november 18-án volt negyven éve, hogy házasságot kötöttünk a feleségemmel. Ezúttal gavallér voltam, kapott tőlem Icus egy gyémántköves gyűrűt... Ami a céget illeti, kiemelkedően sikeres évünk volt a 2007-es, és itt mindjárt elárulom, hogy 2008-tól még többet várok.

– Kevesen nyilatkoznak ma a magyar gazdaság szereplői közül ilyen optimistán.

– Úgy látszik, én javíthatatlan optimista vagyok. Amikor a kilencvenes évek elején csőstül jöttek a bajok, akkor sem adtam föl. Idén pedig, elkezdtünk gyártani egy találmányt, amelyben külföldi partnerek mellett része van Csaba fiamnak is. A pontos elnevezése: *PCP-700* típusú, műanyaghulladékot folyékony energiahordozóvá átalakító berendezés, amely a dekarbonizáció, a szénelvonás elvén alapszik. A lényeg: ez a berendezés a műanyaghulladékból - miközben megsemmisíti - fűtőanyagot állít elő. Az igazán jelentős ebben a folyamatban a megsemmisítés, hiszen tudjuk, hogy a globális fölmelegedés mellett a műanyaghulladék irdatlan tempójú fölszaporodása az emberiség jelenlegi másik nagy gondja. Mi már gyártjuk a berendezést külföldi megrendelésre.

– Ebben az évben egyébként befejeztük a Paksi Atomerőmű hulladéktárolójával kapcsolatos munkáinkat, a Siemensnek generátorokat, hőcserélőket készítettünk erőművekbe, a Központi Fizikai Kutató Intézetnek pedig, üzemanyag-tárolót gyártottunk, amelyben Oroszországba szállítják ki a veszélyes radioaktív anyagot.

– Remélem, hogy a Pintér Művek élén, még további fejlődési folyamatokat indíthatok el a fiammal, Csabával az oldalamon, s ezután is a szakmailag legigényesebb és legjobban fizető munkák vállalásával – összegez Pintér József, számos civil szervezet támogatója, minden jó ügy patrónusa.

Hódító ásványvíz

Szentkirálytól Nevadáig

***Szentkirályi Ásványvíz Kft.* 2003-ban jött létre családi vállalkozásként. Az elmúlt néhány év nagy nemzetközi sikerei nyomán, a cég mára országos ismertségre és növekvő piaci részesedésre tett szert. Minőségi termékei pedig, hamarosan már az Egyesült Államokban is megkóstolhatók lesznek.**

– 2007-ben várhatóan 145 millió liter ásványvizet értékesít vállalkozásunk, aminek nettó árbevétele ötmilliárd forint körül alakul ebben az évben. Ez 20 %-os növekedést jelent. Eredményeinkkel jelenleg a magyar piac 14 %-át uraljuk. Ez az arány különösen annak aspektusában sokatmondó, hogy mi vagyunk az egyetlen 100%-ban magyar tulajdonú cég ebben a piaci szegmensben – mondja *Balogh Levente* cégvezető.

A hagyományosnak mondható termékek töretlen népszerűsége mellett a közönség jól fogadta az újabb fejlesztéseket is. A Kft. az év végén dobta piacra például, az úgynevezett oxigénes vizet, amely már néhány hét leforgása alatt is komoly pozíciókat vívott ki. Nemrég pedig, az ugyancsak újabb fejlesztésű málna-indiáncseresznye ízesítésű ásványvizet értékelték pozitívan a vásárlók egy országos szavazáson.

Balogh Levente büszkén említi, hogy a cég termékei 2004 óra tizenhét versenyen diadalmaskodtak. Az eredmények idén sem maradtak el: az ásványvízgyártók Párizsban lebonyolított megmérettetésén a Szentkirályi szénsavmentes vize érdemelte ki a zsűri elismerését, továbbá innovációs díjban részesült a negyed literes üvegpalack, amelyet szintén a Bács-Kiskun megyei vállalkozás telephelyén fejlesztettek.

– A magyar piacon élünk, a magyar emberek tették nagygyá cégünket. Önzetlen segítségünkkel szeretnénk valamit visszaadni, támogatva egyebek mellett a Vöröskeresztet és az Országos Mentőszolgálatot – indokolja a társadalmi felelősségvállalás fontosságát Balogh Levente, aki merész és nagy ívű álmokat sző a 2008. esztendőre is.

– Cégünk jövőre 160 millió liter ásványvíz eladását tervezi. 2008-ban is szeretnénk számos új terméket és ízt megismertetni a fogyasztókkal. A jelenlegi 2-3 %-os éves exportforgalmunkat 10 %-ra szeretnénk feltornászni - mind több közép és nyugat-európai polgár rokonszenvét elnyerve termékeinkkel. Hamarosan egyébként, a boltokba kerül a Szentkirályi *Swarowski* kristályokkal díszített limitált szériája. A mindössze ezer példányban forgalmazott üveg címkéjén a Szentkirályi márkanevet 47 kétmilliméteres átmérőjű kristály díszíti. A Swarovski kristályok egyedisége többek között abban rejlik, hogy csak ez a cég tudja azokat 14 oldalra csiszolni – mondja a cégvezető.

A dinamikus terjeszkedést, és a Szentkirályon palackozott ásványvizek folytatólagos térhódítását jelzi, hogy a kft. nemrég saját céget alapított az Egyesült Államokbeli *Nevadában*, amely az ásványvizek tengerentúli forgalmazásért fog felelni – a remények szerint, a megszokott sikerrel.

A szolgálat mindenek előtt

***Sipos Zsolt* a *Bács-Kiskun Megyei Kereskedelmi és Iparkamara* egyik legfontosabb feladatának azt tartja, hogy szolgáltató kamaraként megerősödjön a megyei vállalkozások tudatában. És ez – hangsúlyozza a titkár – nem csupán a tagság, hanem minden megyei gazdasági szereplő esetében igaz.**

– 2000. november 1-jével törölték a kötelező kamarai tagságot. Ez mennyi változást okozott?

– Ez a hét év elegendő volt számunka ahhoz, hogy bebizonyítsuk: van létjogosultsága a gazdasági önkormányzatnak annak ellenére is, hogy a tagság létszáma a kötelező időszak után jelentősen csökkent. Erőnk ugyanis a minőségi tagság. Büszkén mondhatom, hogy a jelenlegi top 100 régiós vállalkozásból 46 Bács-Kiskun megyei, 25 cég pedig, kecskeméti. Ez azt mutatja, hogy régión belül meghatározó a gazdasági szerepünk. Kamarai szempontból megközelítve pedig, a 46 vállalkozás közül 11 kamarai tag. Egyébként több mint 800 kereskedelmi, 700 ipari és 250 kézműves vállalkozást tömörítünk, mintegy 2000 tagot számlálunk. Célunk elsősorban ennek a tagságnak a kiszolgálása, de tendenciáink alapján elmondhatom, hogy a nem tagok ügyfélmegkereséseinek száma 2,5-szerese a tagokénak. Ez számunkra fontos minősítés.

– Tudnak-e hatékony segítséget nyújtani a kis- és közepes vállalkozásoknak?

– Mára bebizonyosodott, hogy a kamarák mögött álló országos hálózat és fejlett infrastruktúra komoly előnyt jelent. Nincs még egy szervezet, amely hasonlóan összetett segítséget tudna nyújtani a vállalkozásoknak. És ez még inkább igaz a kis- és középvállalkozásokra, akik nem képesek a piacon megfizetni egy-egy komolyabb szakértőt, tanácsadót, esetleg nem jutnak hozzá fontos információhoz. A kamara az információ és kapcsolati tőke terén jelentős adottságokkal rendelkezik: nem csak gyorsak, hitelesek is vagyunk. Egyébként idén először alkalmaztuk azt az új gyakorlatot, miszerint a tagdíj mértékétől függően három szolgáltatási csomagot kínálunk tagjainknak. Az ő dolguk és felelősségük, hogy élnek-e a lehetőséggel.

– Milyen tapasztalatokat hozott a 2007-es év?

– Nehéz gazdasági év áll a vállalkozások mögött. Bízunk abban, hogy a vállalkozói terhek jövőre már nem emelkednek tovább, és fel tudnak lélegezni főleg a kis- és középvállalkozások. A megyében több mint 50 ezer gazdasági szereplő van. Ez egy nagyon magas szám, és ebből több mint 30 ezer egyéni vállalkozás, ami mögött a legtöbb esetben egyéni egzisztencia áll.

– Mit tart ebben az időszakban a kamara legjelentősebb eredményének?

– Országos szinten komoly eredménynek számít, hogy a többi vállalkozásokat tömörítő szervezetekkel összhangban sikerült fellépni a kisadók tervezett összevonása ellen (szakképzési hozzájárulás, innovációs járulék). Ez azért jelentős, mert a kisvállalkozások bizonyos feltételek mellett visszaigényelhetnek összegeket a szakképzési hozzájárulásból, ami például fejlesztésekre, eszközbeszerzésekre fordítható. Megyei vonatkozásban fontos előrelépés, hogy immár második éve használjuk az integrált kamarai irányítási rendszert, ami egyrészt mérhetővé teszi a nonprofit szervezet eredményességét, másrészt pedig, minden megkeresést, ügyfélszolgálati eseményt regisztrálni tudunk. Az ennek segítségével készülő statisztikák további fejlődésünk fontos segítői.

Kecskeméti VER-BAU Kft.

Stabil minőség és megbízhatóság

Sokan állítják, hogy Kecskemét egyik leginnovatívabb cége a *VER-BAU*. Minden bizonnyal azért, mert folyamatosan a piaci igényeknek megfelelően bővíti szolgáltatásait. Ugyanakkor – korszerű gépparkjának és a legmodernebb technológiai hátterének is köszönhetően – mindig pontosan és precízen tudja teljesíteni a megrendeléseket. A most búcsúzkodó esztendő tapasztalatairól és új évi kilátásaikról ***Weninger Richárd*** cégvezető nyilatkozott az Alföldi Civil Naplónak.

Sokrétű profil

– Cégünk 22 esztendeje alakult meg. Kezdetben generál-kivitelezéssel foglalkozó építőipari vállalkozásként szerzett jó hírnevet. Az ipari létesítmények, lakó- és középületek kivitelezése mellett, a termelő üzemek, gyártó csarnokok átalakítása és felújítása volt elsődlegesen a profilunk. 1996-ban, a piaci igényeket felismerve, létrehoztuk az ipari padlók kivitelezésére szakosodott divíziónkat is, mely azóta hazánkban az egyik legnagyobbá nőtte ki magát – mondta a cégvezető.

– Mi ma a titka a talpon maradásnak az építőiparban?

– Bizonyára az, hogy minden területen szeretnénk a legjobbat nyújtani, a megrendelőink megelégedésére. A titok a partnerek elégedettségében rejlik. Ennek köszönhető, hogy a hazai építőipar idei jelentős visszaesése, illetve az ágazatban tapasztalható körbetartozások ellenére, ismét növelni tudtuk az árbevételünket. A jelek szerint, a több évtizedes, minőség melletti folyamatos elkötelezettség, hosszútávon mégis kifizetődik. A folyamatos bővülések, fejlesztések mellett, cégünk pénzügyi helyzete stabil, ami a beszállítók és alvállalkozók szemében, a mai ügyeskedő világban, egyre fontosabb tényező.

Kitűnő gárda

– A verseny egyre nagyobb. Lassan több az eszkimó, mint a fóka az építőiparban.

– Viszont tegyük hozzá – ha ehhez a hasonlathoz ragaszkodik –, hogy nem mindegy ki kivel és mivel vadászik. A VER-BAU kiváló és elkötelezett szakembergárdával, illetve európai szintű technikai háttérrel rendelkezik, és ez az, ami hosszabb távon is garanciát ígér a sikerhez.

– Ezekben a nehéz időkben is elengedhetetlenek a fejlesztések, beruházások, hiszen csak így tudjuk biztosítani a folyamatos minőséget. A versenyképességhez ma elengedhetetlen a csúcstechnológia, így gépparkunkat folyamatosan fejlesztjük, beleértve a gyártógépeket és a szállítóeszközöket is. 2007-ben közel 250 millió forint értékben történtek nálunk beruházások. Külön kiemelhetjük az ipari padló gyártásában tett előreléséinket, hiszen az alkalmazott gépek, berendezések terén a világszínvonalat képviseljük. Éppen ezért meggyőződésem, hogy összességében korszerű, az uniós elvárásoknak megfelelően környezetbarát technológiát alkalmazó gépparkunkkal, továbbra is megálljuk a helyünket a hazai és az európai építőiparban egyaránt.

Túllépve a határokon

– Csak a hazai építőiparról beszél. Holott a cégük már átlépte a határokat.

– Valóban prosperál, rohamos ütemben fejlődik tőlünk keletre leányvállalatunk, a *VER-BAU Románia*. Ez a cégünk, a kint jelenleg tapasztalható intenzív beruházási kedvnek köszönhetően, igen sikeresnek mondható generálkivitelezőként. A két cég konszolidált árbevétele, az év végére várhatóan elérheti a hatmilliárd forintot. Nem azt mondom, hogy a megnyitott határok határtalan lehetőségeket kínálnak a magyar építőipari cégeknek külföldön, de remek szakember gárdával és színvonalas technikai háttérrel van mit keresni országunkon kívül is.

– Mit várnak 2008-tól?

– A várhatóan nem túl egyszerű gazdasági környezetben törekedni fogunk arra, hogy továbbra is maximálisan megfeleljünk megbízóink elvárásainak és megőrizzük stabil pozíciónkat a régió építőiparában. Már most látszik, hogy román leányvállalatunk – az ott tapasztalható lehetőségek kiaknázásával – jelentős növekedési potenciál előtt áll. Mindenképpen azon leszünk, hogy ezekkel a lehetőségekkel élni is tudjunk.

VER-BAU Építőipari és Szolgáltató Kft.
6000 Kecskemét, Garay u. 11.. **Telefon:** 76/508-211
Fax: 76/416-658, **Mobil:** 30/922-5576
e-mail: info@verbau.hu, **honlap:** www.verbau.hu

Kecskeméti Metróker Kft.

Minden, ami az építkezőknek kell

Hatékony segítség

– Kivitelezőként nyilván komoly tapasztalatokat szerzett az egyes építőanyagok minőségéről. Tudta-e kamatoztatni ezeket az ismereteket kereskedőként?

– A 90-es évek elején, az építőipari dömping kellős közepén indítottam el a vállalkozást. Tapasztalatból tudtam, hogy bizonyos termékekhez nem mindig lehet könnyűszerrel hozzájutni, és azt is, hogy melyik a jó minőségű alapanyag. Így aztán sokan szaktanácsért is hozzánk fordultak, és hatékonyan tudtunk segíteni partnereinknek.

– Milyen fontos állomások voltak?

– Az 1993-ban indított vállalkozásból néhány év múlva Metróker Kft. néven családi társas vállalkozás lett, majd öt év múlva átadtuk az új, igényesebb és kielégítőbb kiszolgálást nyújtó, 300 négyzetméter alapterületű áruházat. A területet jelentősen megnöveltük, az építőanyagok szakszerű raktározását, valamint a hatékony le- és felrakodást elősegítve 5000 négyzetmétert leaszfaltoztattunk. Ezzel párhuzamosan folyamatosan bővült a kínált termékek és szolgáltatások köre.

Tartani a tempót

– A *Metróker* partnerei főként a magánépíttetők és a kisvállalkozók – beruházók, kivitelezők, építkezők és felújítók – köréből kerülnek ki. Immár mintegy 5000 féle terméket kínálunk számukra a hagyományos építőanyagoktól a víz-, hő-, és hangszigetelő anyagokon, jó minőségű fenyőfűrész árun, tetőfedő anyagokon, gipszkartonon, szárazépítési anyagokon, homlokzati hőszigetelő rendszereken, kül- és beltéri festékeken és vakolatokon át a szerszámokig. Az építőipar fejlődése felgyorsult, rengeteg új termék jelenik meg. A növekvő kínálat kitágítja a felhasználás lehetőségeit, ugyanakkor megnehezíti a választást nem csak egy laikusnak, de sokszor még a szakembereknek is. Én fontosnak tartom, hogy megalapozott szakmai véleményt alakítsak ki arról a termékről, amit partnereimnek ajánlok, ezért rendszeresen járok munkatársaimmal különböző továbbképzésekre.

– Milyen évet zár a Metróker?

– A január kiemelkedő forgalommal indult, mivel az enyhe tél kedvezett az építőknek. Az év közepétől azonban, erős visszaesést tapasztaltunk, majd év végére ismét kissé felerősödött a forgalom. Így összességében ugyan még kiegyenlítődik ez az év, de az áremelkedés hatása érzékelhető. Az egyre gazdagabb kínálat mellett óriási a vevők árérzékenysége. Az év végi forgalomemelkedés okát is elsősorban az árnövekedéstől való félelemben látjuk.

Magyar termékek

– Milyen lehetőségei vannak a vállalkozásnak, hogy legalább némileg kiegyenlítse ezt a tendenciát?

– A *Metróker Kft.* az *Újház Zrt.* beszerzési társaság tagja. Ez országosan 38 magyar vállalkozás egyfajta szövetsége, melynek révén minden jelentős beszállítóval szerződésben állunk, és megkapjuk a legjobb kedvezményeket. Így meg tudjuk őrizni versenyképességünket az éleződő árversenyben. Ami pedig a gazdaság erősítését illeti, igyekszünk előnyben részesíteni a magyar árut. A hazai termékek közismerten jó minőségűek, de sajnos – a magas adók miatt – nem mindig versenyképesek árban.

– Megítélésem szerint, a következő évben még visszafogott lesz a kereslet, de bízom benne, hogy ez a visszaesés nem tart sokáig. Az építőanyag gyártás rendkívül energia igényes. Az energia árak és a szállítási költségek emelkedése minden bizonnyal érvényesülni fog az árakban is, ami nem tesz jót a beruházási, építési kedvnek. Ma hozzávetőlegesen kétszer annyiba kerül ugyanazt az ingatlant felépíteni, mint mondjuk tíz évvel ezelőtt.

Z(s)EPPELIN KÖRUTAZÁSOK
Kecskemét, Deák F. tér 6. Tel.: 76/320-555
On-line foglalás: www.zseppelin.hu

KARNEVÁL VELENCÉBEN – Amikor színház az egész város!
01.31- 4 nap busz, 3 éj szálloda, 3xreggeli **52.000.-**

KARNEVÁL VELENCÉBEN – Murano és Burano szigetekkel
02.01 - 3 nap busz, 1 éj panzió, 1xfélpanzió, **28.700.-**

INDIA: Aranyháromszög – Delhi – Agra -– Jaipur
02.23- 8 nap repülő/busz, szálloda, 6xreggeli **309.000.-+rep.ill.**

Brazília – Az Életeröm Országa - Rio de Janeiro és az Iguacu
02.11-; 10 nap repülő, szálloda, 7xreggeli **465.000.-+rep.ill.**

VIETNAM és KAMBODZSA – Angkor misztikus legendája
02.28- 10 nap repülők, busz, szálloda, 7xfélpanzió **435.000.-+rep.ill.**

DÉL-AFRIKA: SZAFARI és MATROPOLISZ – Pilanesberg Nemzeti Park
04.18- 9 nap repülők, busz, szálloda, 4xFP,2xreggeli **552.000.-+rep.ill-től**

ALPESI TAVAK: GARDA- ÉS AZ ISEO-TÓ – Sirmione és Bergamo
03.21-; 05.01- 5 nap busz, szálloda, 3xfélpanzió, 1x reggeli **65.900.-**

LONDON TAVASSZAL REPÜLŐVEL: Windsor – Oxford – Hampton Court
03.20-; 05.08- 5 nap repülő, szálloda, 4xreggeli **159.800.-+rep.ill**

BENELUX KÖRUTAZÁS – TULIPÁNVIRÁGZÁSKOR
03,18-; 04.28- 7 nap busz, szálloda, 6xreggeli **98.700.-**

AMSTERDAM és VOLLENDAM – Keukenhof: Európa virágoskertje
05.09- 4 nap busz, szálloda, 3xreggeli **129.900.-**

RÓMA – ÖRÖK VÁROS – VELENCÉVEL és FIRENZÉVEL
03.19-; 05.07- 6 nap busz, mobilehome, szálloda, 2Xreggeli **74.000.-**

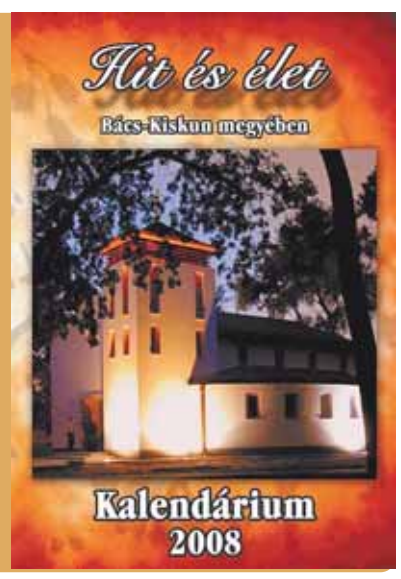
ELZÁSZTÓL A BÓDENI-TÓIG: Fekete-erdő és a Duna eredete
03.20-; 05.08- 6 nap busz, szálloda, 3xfélpanzió, 2xreggeli **89.700.-tól**

KRAKKO-ZAKOPANE-WIELICZKA – világörökségek
03.21-; 05.01- 4 nap busz, szálloda, 3xreggeli **39.000.-**

Autóbusznál kecskeméti indulással. Ferihegyi transzfer lehetőség.

Korlátozott számban még kapható a kecskeméti *Porta Egyesület* kiadásában megjelent Hit és élet 2008. évi kalendárium.

A kiadvány négyszáz forintért megvásárolható a Korda Könyvesboltban, a plébániákon és a Porta Egyesületnél (Végh Mihály tér 5., Tel.: 76/ 505-041).



Alföldi Civil Napló – Megjelenik 45 000 példányban

Kiadja: Farkas Galéria Bt.
Vezető szerkesztő: Koloh Elek
Szerkesztőség: 6000 Kecskemét, Végh Mihály tér 5.
Tel.: 76/ 505-041, **fax.:** 76/ 505-042
Nyomtatás: Magyar Hivatalos Közlönykiadó Lajosmizsei Nyomdája
Felelős vezető: Burján Norbert igazgató
ISSN: 1789-1892

Bodolay Géza folytatná

– A *Kecskeméti Katona József Színház* napi működését egyelőre nem befolyásolja az eredménytelen direktorválasztás – mondta el az Alföldi Civil Naplónak *Bodolay Géza* igazgató, aki szerint legközelebb több pályázó szállhat harcba a pozícióért.

– Meglepte-e, hogy nem született döntés, s így érvénytelenül zárult a pályázat?

– Érvénytelennek jogi értelemben lehet csak nevezni a pályázatot, miután senki nem kapott 17 „igen” szavazatot. A jelöltekről így is sok minden kiderülhetett.

– Mivel magyarázza, hogy a városatyák az öt jelölt közül képtelenek voltak kiválasztani a szerintük megfelelő direktor személyét?

– Nem nevezném képtelenségnek ezt. Előfordulhat bármely kérdésben, hogy nincs meg a kellő számú szavazat.- Az igen szavazatok számát tekintve megelőzte vetélytársait.

– Levonhatók-e ez alapján következtetések a következő fordulóra nézvést?

– Nem tudom. A társulat mindenesetre örömmel vette a hírt.

– A választás mostani kimenetele érezteti-e hatását a színház napi működésére?

– Szerencsére nem. Valódi repertoárt játszunk, tíz különböző előadásunk váltja egymást a játszó helyszíneken, és ettől jobbak, ihletettebbek a szereplők. Decemberre szinte alig lehet jegyet venni, be kellett vezetnünk az utolsó pillanatban megváltható „ahol hely van” jegyeket, mert már a pótszékeket is mind eladták. A bérletezéskor megfigyelhető lelkesedése nézőinknek, a jegyvásárlásoknál most érezhetően tovább folytatódik. Köszönjük ezt a fokozott érdeklődését közönségünknek.

– Milyen forgatókönyvet tart valószínűnek a direktorválasztás további kimenetelét tekintve?

– Vélhetően többen elindulnak. Munkatársaimmal együtt azt reméljük, hogy folytathatjuk munkánkat.

– A krakkói Slowacki Színházban nagy sikerrel mutatták be Wyspianski Menyegzőjét az ön rendezésében.

– Lengyel testvéreink legnagyobb nemzeti drámáját soha nem rendezte külföldi Lengyelországban. Ugyanakkor évente országszerte van 7-8 különböző bemutatója. Az eredeti ősbemutató helyszínén, a krakkói Nagyszínházban, a 100 éves évforduló tiszteletére készült előadás a magyar-lengyel baráti kapcsolatok nagyszerű bizonyítéka. Januárban még külön díszbemutatót is tartanak, az egyetemen párhuzamosan konferencia zajlott, Lengyelország Wyspianski szellemét idézi. Nagyon büszkék lehetünk rá, hogy a kecskeméti „Magyar menyegző” után kilenc évvel, Mira János díszlettervezővel minket kértek meg a feladatra. Utólag elmondhatom: boldog vagyok, hogy elvállalhattam.

Rákóczi úti változások

Hagyománytisztelettel

A kecskeméti közgyűlés elé került a napokban a Rákóczi út revitalizációs tanulmányterve. A képviselők egyhangúlag, ellenszavazat nélkül, a határozattervezetnek azt a változatát fogadták el, amely a szimmetrikus útpálya lehetőségével is számol. Több civil fórumon is ellenezték már a Rákóczi úti közlekedés és útpálya radikális megváltoztatását, ennek a véleménynek adott hangot az ülésen több ellenzéki képviselő is. *Dr. Zombor Gábor* polgármester a közgyűlésen hangsúlyozta, hogy egy koncepcionális tárgyalásról van szó, a jelenlegi javaslatok is beépíthetők a tervekbe. Abban minden oldal egyet értett, hogy a sugárút felújítása égető, az MSZP szerint azonban, hagyománytisztelő jelleggel kell a munkálatokat elindítani. A radikális változtatás – véleményük szerint – azért sem kivitelezhető, mert az átalakításhoz számos feltétel szükséges. Meg kellene végre találni a Városi Mozi funkcióját, a faleváltás módját. *Dr. Szécsi Gábor* (SZDSZ) képviselő hangsúlyozta, hogy a projekthez pontos költségvetési ütemtervet kell készíteni, amelynek a szorító határidő miatt, már a januári ülésre a testület elé kell kerülnie. Kecskemét az Uniós Alapból 1,6 milliárd forintot nyerhet a revitalizációra, a javaslatok február végétől nyújthatók be, azok teljes körű kidolgozását már most meg kell kezdeni.

Nanbudo

Tizenkettedik alkalommal rendezték meg Zágrábban a *Nanbudo Szuper 9 Bajnokságot*. A meghívásos versenyen a világ kilenc legjobb versenyzője mérte össze erejét. A nagy küzdelmekben hazánkat a kecskeméti *Hertelendi Tamás* (1. Dan) képviselte, aki kiválóan szerepelt. A formagyakorlat-verseny dobogós helyezettjeinek a díjakat *Király József* (5. Dan), a Magyar Nanbudo Szövetség elnöke adta át az ünnepi gálán.

Holló Lakodalmas és Vendégház

Kitűnő gasztronómiai ajánlatok

Nyolc esztendővel ezelőtt, családi vállalkozásként alakult meg a közismert kecskeméti-katonatelepi *Hollógasztro Kft.* A különleges rendezvények és gasztronómiai események lebonyolítására szakosodott társaság, a kiválóan képzett szakemberei révén, ma már előkelő helyet foglal el régiónk igényes vendéglátói palettáján.

Tanyacsárda, HBH Bajor Söröző, Aranyhomok Szálloda, Szegedi Hotel Royal, Liberté… – Ezek a neves vendéglátó helyek voltak az igazi iskolái *Holló Tibor* cégvezetőnek, mielőtt saját vállalkozásba kezdett. Az igényesség és a szakmaszeretet tette népszerűvé a katonatelepi központtal működő lakodalmas házat az elmúlt esztendőkben. És az a sokszínűség, hogy az esküvőktől a bálokig, a fesztiváloktól a céges bulikig, a ballagásoktól a baráti partikig, bárhol, bármikor, bármilyen rendezvényre igénybe vehetik a *Holló Lakodalmas és Vendégház* szolgáltatásait.

– Legnagyobb munkát a profi vendéglátós csapat és a parti szerviz hálózat kiépítése jelentette – mondja a cégvezető. – De ennek köszönhetően, tíztől ezer főig, termünk, emellett nyáron szép kerthelyiségünkkel bővül a helykínálat. Ezeradagos konyhánk 2002. óta a HACCP rendszer alapján működik. Konyhafőnökünk: *Pálinkás Imre* mesterszakács, aki több mint 30 éves szakmai tapasztalattal rendelkezik, valamint többszörös gulyásfőző bajnok és egyéb szakmai díj birtokosa.

A Szentkirályi Napokon is a Holló Lakodalmas és Vendégház szolgáltatta a finomságokat

– Katonatelepi telephelyünkön 150 vendég befogadására alkalmas az étmi ma már valóban minden rendezvény gasztronómiai igényeit ki tudjuk elégíteni, akár egy időben több helyszínen is. Ráadásul a távolságok sem jelentenek akadályt mobil csapatainknak.

– A színvonalas esküvői vacsorákra specializálódtunk, illetve a kitelepüléses vendéglátásra (cateringre), amelyeken a legszolidabb árakkal kínáljuk szolgáltatásainkat. Catering szolgálatunk külső helyszíneken, vagy exkluzív sátorban is teljes körűen megszervezi rendezvényét, ahol szintén megfelelünk a legigényesebb egyedi elvárásoknak.- Az általános gazdasági nehézségek ellenére, nem zárunk most sem rossz évet – állítja Holló Tibor. – Elvégre olyan rangos kecskeméti, illetve város környéki nagy rendezvényeken kérték vendéglátói közreműködésünket ebben az esztendőben is, mint amilyen a helyi Repülőnap, a *Szentkirályi Napok*, vagy a *Tiszakécskei Lovas Fesztivál* volt, hogy csak néhányat említsek a sok közül. És ami a lényeg, hogy szép számmal vannak elégedett, évről évre visszatérő partnereink. Amilyen például az Univer, a Kereskedelmi- és Iparkamara, a KTE, a Saab, vagy a Bertrans, hogy ismét csak néhányat említsek a sok közül.

Elérhetőségek:
Telefon: 76/509-604
Mobil: 20/984-07-62
Fax: 76/483-512
Web: www.hollogasztro.hu
E-mail: info@hollogasztro.hu

Beton Center Kft.

Minőségi anyagok és módszerek

Aligha véletlen, hogy napjainkban a vállalkozás ügyfelei között ott találhatók a térség meghatározó építőipari vállalkozásai, továbbá önkormányzatok, helyi intézmények és magánszemélyek. Így a megalakulás óta eltelt közel egy évtizedben a társaság számos társas és családi ház, ipari, kereskedelmi, valamint kulturális létesítmény megvalósításában vett részt.

– A megrendelt alapanyag az *Elba EMC 55* típusú, számítógép-vezérlésű, 55 köbméter/óra tömörített frissbeton kapacitású berendezéssel állítjuk elő. Gépjárműparkunk többek között hat mixer tehergépkocsiból, egy 24 méteres *Pumix* pumpából, egy 36 méteres gémkinyúlású betonszivattyúból, egy homlokrakodóból, valamint egy nyerges kavicsszállítóból áll – avatja be lapunk olvasóit a szakmai részletekbe Kanizsa Mihály ügyvezető.

A cég potenciálját jelzi, hogy 2005-ben kiterjesztette tevékenységét az építési, bontási hulladék feldolgozására is. A beszállított hulladékot – a válogatás, az aprítás, majd az osztályozás után – építőipari alapanyagként vagy újrahasznosítható hulladék formájában értékesíti a műkertvárosi székhelyű, 5 hektáros telephellyel rendelkező társaság.

– Cégünk kiemelten fontosnak tartja e hulladékfeldolgozási tevékenységet, melynek révén hulladékból hasznos alapanyagot készítünk, és a hulladék tárolása nem károsítja a természetet, illetve lakóhelyünket – magyarázza az ügyvezető.

E célokat szem előtt tartva a *Beton Center Kft.* nagyra értékeli a szakmai összefogást is, így tagja a *Magyar Betonszövetségnek*, valamint a *Környezetvédelmi Szolgáltatók és Gyártók Szövetségének*.

Beton Center Kft.
6000 Kecskemét,
Klebelsberg Kuno u. 15/A
Tel.: (76) 413 025;
fax: (76) 509 355
E-mail: info@betoncenter.hu
Web: www.betoncenter.hu

Patópálos hírös város

Hivatali packázás? Holmi lobbi csoport hatékony aknamunkája? Vagy csak patópálos nemtörődömség, lustaság? – Az alábbi üggyel kapcsolatban több kérdés is felvetődik, amire nehezen talál választ nem csak a kívülálló érdeklődő, de az a négyszáz kecskeméti család is, aki közvetlenül érintett. A tulajdonukról van szó, amivel másfél évtizede képtelenek bármit kezdeni, hiába járkálnak fűhöz-fához a panaszukkal.

Ez az ügy onnan indul, hogy a Kecskeméti Arborétum melletti, 300 hektárnyi, szántóként nyílván tartott területet, 1993-ban kárpótlásként felosztották. Ám még ugyanebben az évben úgy rendelkezett az önkormányzat, hogy itt tanya nem épülhet, szőlő, gyümölcsös ide nem telepíthető, csak erdő. Naná, hogy elképedtek az új tulajdonosok. Először is nem értették, milyen jogon dumál bele a hivatal abba, hogy a saját földjükön mi sarjadjon. És milyen kárpótlás az, ha újabb 40-50 évig várniuk kell? Hiszen erdőtelepítés esetén, körülbelül ennyi idő alatt lesznek vágásérettek a fák. Hacsak nem tiltják meg addigra a kivágásukat.Az elkeseredett tulajdonosok összefogtak, és tiltakoztak minden fórumon, kilincseltek minden illetékes helyen. Így történhetett, hogy 2004 májusa és 2006 júniusa között, négy(!) közgyűlési határozat is született arról, hogy ez a Zöld Ékként emlegetett terület, a fásítási övezet helyett, a kertvárosiba kerüljön. Valamilyen tiltó határozat azonban, mindegyik testületi döntést követte, így itt építkezni a mai napig sem lehet. A városközponttól alig két kilométerre lévő, remek fekvésű terület ez, melynek a szélén már ott a csatorna-, víz és gázcsonk, vagyis a közművesítésére a lehetőség adott.

– *Zöld Ék* néven emlegetik ezt a máriahegyi részt – magyarázza az egyik tulajdonos –, ami hülyeség, hiszen ide erdőt azóta sem telepített senki. Ha nincs ez a másfél évtizedes hercehurca, akkor már gyönyörű kertek ölelnék az itt felépült házakat, és méltán nevezhetnék Zöld Ékruárban írtunk egy levelet, de szeptember elsejéig válaszra sem méltatott bennünket. Ráadásul augusztusban az új főépítész, *Vásárhelyi Dániel* a helyi napilapban olyasmiket nyilatkozott, amik ellentétesek a mi érdekeinkkel, e terület jövőjét illetően. Mindenki beszél össze-vissza, ahelyett, hogy normálisan rendeznék végre a földjeink sorsát. Mert amíg ellentmondásos nyilatkozatok, határozatok, rendeletek hálójában vergődünk, addig sem hasznosítani, sem eladni nem tudjuk a kárpótlásként kapott ingatlanunkat. Milyen kárpótlás az ilyen? Pató Pál uram foroghat a sírjában...

Vége a 2007-es évnek is, de az illetékesek máig késlekednek tárgyalni a Máriahegyi és Nyíri Út Menti Földtulajdonosok Közösségének képviselőivel.

Az ilyen nagy késésekről mindig megboldogult nagybátyám jut az eszembe, aki az én diákigazolványommal, fél áron vonatozott fel hajdanán a fővárosba, Fradi meccset nézni. Amíg le nem bukott. – Bácsika! Hiszen ez egy diákigazolvány! – ámuldozott a szemfüles kalauz az okmányomat nézegetve. Mire a kisöreg csak ennyit válaszolt: – Na látja, mekkora késésben vannak már megint!

Erdőnek itt nyoma sincs.
Csak a gaz veri fel nyaranta a máig bizonytalan sorsú vidéket

Gyarapodó Vadaskert

A simogatástól az örökbe fogadásig

Az idei év a fejlesztés jegyében telt a *Kecskeméti Vadaskertben*. A gyerekek és a felnőttek körében is igen népszerű intézmény a jövő évre elsősorban gazdag programokat ígér látogatóinak. Húsz újabb állatfajjal bővült a kert állománya, így összesen már 73 faj 280 példánya lakja a parkot – tudtuk meg *dr. Mező Tibortól*, a park igazgatójától.

– Új szerzemény az indiai antilop, valamint a kanadai sarki róka. Ugyancsak friss jövevénynek számít a kétéves hím, illetve az egyéves nőstényoroszlán, amelyek két év múlva ivaréretté válhatnak. Hozzájuk hasonlóan már most nagy kedvenceknek számítanak a shetlandi pónik, amelyek marmagassága mindössze 70 centiméter. A madárállományunk hat récefajjal gazdagodott, továbbá érkeztek feketehattyúk, illetve nyári ludak. Utóbbi az egyetlen Magyarországon költő lúdfajta. A mocsári hiúzok gazdag szaporulata azóta Marosvásárhely (Kecskemét testvérvárosának) állatkertjében lelt otthonra.

Az igazgató szerint azonban, nem csak az állatok számának növekedése adhat okot elégedettségre.

– A 2007-es esztendőben számos fejlesztést hajtottunk végre a Vadaskertben. Elkészült a simogató, ahol a látogatók testközelből tekinthetik meg a bárányokat és a kecskéket. Ugyancsak az élményközpontúság jegyében került kialakításra az e kifutó, ahol az ezüst, és az idén ide került piros aranyfácánok megcsodálhatók.

Ezek a fejlesztések már visszatükröződnek a tizenegy munkatársat foglalkoztató állatkert látogatottsági mutatóiban. Idén ugyanis – a tavalyi 35 ezerrel szemben – mintegy 50 ezren voltak kíváncsiak az egyre inkább különlegesnek számító állományra.

A pozitív tendenciákat folytatva, a Vadaskert elsősorban a programkínálat gazdagításával szeretné elérni kínálatát. E törekvés jegyében az intézmény valamennyi fontos természetvédelmi nap kapcsán tematikus programokkal várja majd az állatbarátok népes táborát. Az érdeklődők jövőre alapos ismereteket szerezhetnek a kétéltűekről is, így egyebek mellett a Homokhátságon előforduló viperákról.

Természetesen 2008-ban is bővül az állatállomány: Nyíregyházáról zebra, Debrecenből pedig kétpúpú teve érkezik a parkba. Velük is egészen közelről találkozhatnak azok a gyerekek, akik heti rendszerességgel részt vesznek a vadaskerti szakkör munkájában.

– Jövőre is lehetőség nyílik arra, hogy egy-egy állatot örökbe fogadjanak támogatóink, akik ezzel számottevően hozzájárulnak intézményünk fennmaradásához – osztotta meg gondolatait lapunkkal dr. Mező Tibor.

Csökken az iparűzési adó

Gazdaságösztönző adópolitikát vezet be Kecskemét. Ennek részeként a helyi iparűzési adó mértéke a jelenlegi 2 %-ról 2008-ban 1,9%-ra, 2009-ben 1,8%-ra, 2010-ben 1,7%-ra, 2011-ben 1,6%-ra csökken. Ettől azt várja a városvezetés, hogy Kecskemét komoly vonzerőt jelent majd olyan tevékenységek idecsábításában, mint menedzsment- és profit centerek kialakítása, nemzetközi logisztikai vagy adminisztrációs központok működtetése. E tevékenységek helyi letelepedése komoly lökést adhat a munkaerőképzésnek, amely a személyi jövedelemadó és járulékbevételek növekedésével is párosul.

Egy alacsonyabb adókulcs alternatívát jelent a kifutó adókedvezményeknek, megakadályozva a befektetők elvándorlását, az adóbevételek csökkenését. Versenyelőnyhöz juttathatja Kecskemétet hazánk más térségeivel, illetve a megye más településeivel szemben, amely új beruházásokat ösztönöz, így nem csak az iparűzési, de más adóbevételek növekedése is várható.

Kecskeméti Zsalupont Kft.

Szép megbízások és nehézségek

A gazdasági megszorítások 2007-ben az építőiparban is éreztették hatásukat. Ennek ellenére a kecskeméti *Zsalupont Kft.* több nagyobb volumenű beruházásban vett részt kivitelezőként. A vasbetonszerkezeti munkák végzésére specializálódott vállalkozás ötven dolgozót foglalkoztat. Tevékenysége elsősorban Kecskemét és környékére terjed ki, ám a társaság jelenleg is végez munkálatokat a fővárosban.

Mint azt a cég termelési igazgatója, *Papp Gyula* mondja: 2007-ben számos szép megbízást kaptak, amelyek teljesítése meganynyi szakmai kihívást is tartogatott. A Kft. referenciamunkáinak listája így több új tétellel bővült.

– A Katona József utcában egy huszonhét lakásos társasház építésében, a Bocskai utcában pedig, egy tizenöt lakásos épület kivitelezési munkálataiban vettünk részt. Büszkék lehetünk arra is, hogy határidőre végeztünk a Kadafalván található Granada Wellness Hotel és Étterem vasbeton szerkezeti teendőivel, illetve az itteni wellness és uszoda részleg kialakításával – mondja az ügyvezető, aki szerint azonban, a gazdasági megszorítások számottevően kihatottak az építőiparra, s így a társaság mindennapjaira. – Jelentősen emelkedtek a költségek és közterhek. Egyre nagyobb problémát jelent, hogy a beruházások számának csökkenésével a kivitelezők gyakran egymást próbálják „alullicitálni" árajánlataikkal. Félő, hogy ez előbb-utóbb a minőség romlásához vezet. Az építőiparban továbbra is meghatározó szerepet játszik a feketemunka. Ennek visszaszorítása érdekében mielőbb kormányzati beavatkozásra lenne szükségessé.

A negatív tendenciák ellenére, a termelési igazgató bizakodóan tekint az új évre. Mint mondja: az ellátottsággal nem lesz probléma, hiszen már mostanra is számos megbízás, nagyobb szabású kivitelezési munka körvonalazódik. Ezen túlmenően a Zsalupont Kft. 2008-ban is vállalja lakossági építtetők és kivitelezők részére zsaluk bérbeadását, valamint betonacél vágását, illetve hajlítását.

ZSALUPONT KFT

Kecskeméti Zsalupont Kft.
Iroda: H-6000 Kecskemét,
Mátyás király krt. 38.
Telefon: +36 76 504 941,
+36 30682 8317
Fax: +36 76 504 942
E-mail:
zsalupont@altavizsla.hu

Szabó Antal

Poli-Farbe Vegyipari Kft.

Nagydíjas bócsai termékek

Sikeres esztendőt zárt a *Poli-Farbe Vegyipari Kft.*, amely 2006 után ebben az évben is kiérdemelte a *Magyar Termék Nagydíjat*. A bócsai középvállalkozás, hazai viszonylatban kiemelkedő eredményességéig hosszú és fordulatokban bővelkedő út vezetett. A cég története a rendszerváltás időszakára vezethető vissza. 1989-ben – egy waldkraiburgi kisvállalkozó hálájaként, a magyar államhatárok kelet-német turisták előtt történő megnyitásáért - ***Szabó Antal*** egy olyan gyártási technológia birtokába jutott, amellyel megkezdhette a dobozkészítés mellett a festékgyártást is, a Bács-Kiskun megyei Bócsán. Kezdetben 20 tonna festéket forgalmazott a frissen bejegyzett cég, amely 1995-ben – mind merészebb terveket szövögetve – saját telephelyhez jutott.

Magyar maradt

– E pillanat történelmi, hiszen ekkor fogalmaztuk újra stratégiánkat, a jövőképünket, amellett, hogy a céget is jelentősen átalakítottuk. Így jött létre a ma is működő Poli-Farbe Vegyipari Kft., amely azóta is, kizárólagosan magyar tulajdonban van – magyarázza a cégvezető.

Nehézségek persze mindig akadnak. Így volt ez a bócsai vállalkozásnál is, amelynek 2001-ben leégett a hígító gyártó üzeme, a raktára és a tartályparkja. A tűzeset százmilliós kárt okozott, ráadásul a vállalkozás elveszített egy több százmillió forintos éves árbevételt jelentő tevékenységi kört is.

Mint Szabó Antal mindig szenvedélyes, ám higgadt szavaiból kiderül, a kihívásokon és a kudarcokon azonban felül kell emelkedni. Ebben a küzdelemben – a vásárlók hathatós segítségének köszönhetően – a Poli-Farbe Kft. bizonyította nagykorúságát, egy olyan piaci szereplővé vált, amelynek részesedése eléri a 17%-ot Az elmúlt évek technológiai fejlesztéseinek köszönhetően új, modern, környezet- és energiabarát termékek kerülhettek a vásárlók elé.

Méltó méltatás

– Aki festéket vásárol, sokat és hosszan mérlegel. A terméknek legyen jó az ára és a minősége, garantálja az egészséges környezetet, s természetesen a szépet, a kellemeset, a szerethetőt is biztosítsa – vallja a cégvezető.

E filozófia helyességét, illetve a kivívott üzleti sikereket szakmai elismerések is alátámasztják: 2006-ban két termék, a *Platinum* diszperziós falfesték és a *Boróka* fabevonó lazúr, 2007-ben pedig, a hőszigetelő vakolatrendszer nyerte el a tekintélyes Magyar Termék Nagydíjat. A szakmai díj ünnepélyes átadása egyébként az idei esztendő egyik kiemelkedő eseménye volt Bócsán, ahol a jeles alkalom tiszteletére többek között megjelent *Bányai Gábor*, a *Bács-Kiskun Megyei Közgyűlés* elnöke, *Széll Péter*, a *Dél-alföldi Regionális Fejlesztési Tanács* titkára, valamit *Font Sándor*, a megyei közgyűlés alelnöke, a térség országgyűlési képviselője. Ünnepi köszöntőjükben a magas rangú politikusok a mikro-, kis-, és középvállalkozások nemzetgazdasági jelentőségét, s ezzel összefüggésben a Poli-Farbe példaértékűségét méltatták.

Megújulás és bizalom

– A napjainkban 160 munkatársat foglalkoztató vegyipari cégünk legnagyobb erénye talán az, hogy a legnehezebb időszakokban is képes volt a megújulásra. Mindazonáltal a jövő is számos komoly kihívást tartogat. Célunk, hogy mind komolyabb pozíciókat vívjunk ki Közép-Európában. Ennek érdekében alapítottuk meg leányvállalatainkat a szomszédos Romániában és Szlovákiában, amelyek gyártási potenciáljához komoly reményeket fűzünk 2008-tól – mondta el lapunknak a cégvezető, aki fontosnak tartja megemlíteni azt is, hogy mára a Poli-Farbe Vegyipari Kft. mindennapjai elválaszthatatlanok Bócsa életétől, lévén: megannyi helyi embernek teremt munkalehetőségét.

Mint azt Szabó Antal zárásként hozzáfűzte: - A Poli-Farbe családi vállalkozásként indult közel húsz évvel ezelőtt, és azóta rendületlenül a magyar családok életkörülményeinek szebbé tételén munkálkodik. Cégünk 2008-ban is együtt kíván tervezni vásárlóival, s a körükben kivívott bizalom megtartására törekszik.

Poli-Farbe Vegyipari Kft.
6235 Bócsa, III.ker.2.
Tel: (78) 453-033,
fax: (78) 453-014
Web:
www.polifarbe.hu
E-mail:
polifarbe@polifarbe.hu

Liberté
BELVÁROSI MINŐSÉG

Kedves Vendégünk!

Engedje meg, hogy felhívjuk figyelmét a Liberté Étterem szilveszteri programjára. Meghitt, nyugodt hangulatú Óév búcsúztatót szeretnénk ajánlani, melyhez finom ételeket, halk cigányzenét és hideg pezsgőt kínálunk, éjféli tombolával. Vendégeink az Étterem teraszáról, főúri kényelemben, kezükben forró punccsal gyönyörködhetnek a városi tüzijátékban.

A szilveszteri menüsor a következő:

- Visító malac üdvözlő koktél
- Konyakos kacsamell és kacsamájpástétom csípős kalocsai mártással,pirított magvas salátacsokorral
- Kecskeméti zöldséges vaddisznó erőleves húsos tésztabatyuval
- Citrom sorbet
- Érlelt borjúszűz Pompadour módra, füstös pecsenyelével, árpakásával és zöldbabkévével
- Szilveszteri édes csábítások - pezsgőkrémmel töltött rétesroll, kókuszos fehércsokoládé trüffel, Bailey's mousse
- Újévköszöntő pezsgő

Éjféltől szabadszedéses svédasztalon:

- Kolbászos lencseleves füstölt oldalassal
- Roppanós főtt virsli bugaci mustárral, házi kenyérrel
- Ropogós malacsült pezsgős káposztával, hagymás tört burgonyával

9900,- Ft/fő

Asztalfoglalás:
Telefon: 06-76-509-175, Mobil: 06-30-820-3362
E-mail: varga.pal@liberteetterem.hu

Hat diakónust szenteltek fel

Karácsony másnapján ünnepli az egyház az első vértanú, Szent István diakónust, mintegy kifejezve, hogy Jézus születése után, a második legfontosabb az önfeláldozás.

Délután háromkor, a zsúfolásig megtelt *Kalocsai Főszékesegyházban* kezdődött a szentelési mise. Hasonlóan zajlott, mint a papszentelés. A mise elején a teológusok lelki vezetője bejelentette az előljárónak, hogy hat alkalmas fiatalt talált a tisztségre. Egyben kérte az érseket, hogy szentelje föl őket, kapják meg a segítő szolgálat jogait, karizmáit. Majd a mise közben el is hangzottak az ősi szertartások, ritusok szerint a fölemelés, az áldás szavai.

A földre borult fehér ruhás ifjak a világtól való búcsúzást, a teljes odaadást fejezték ki. *Dr. Bábel Balázs* érsek, a szolgálat formáiról, sajátos áldozatáról és értékéről szólt. Mint aggódó apa beszélt a fiaihoz. Figyelmeztetette őket, hogy rájuk talán még a mai időktől is nehezebb élet vár. Vagyis nehezebb időkben is helyt kell tudni állni. Megható volt az a ceremónia is, amikor meghívott, kiválasztott paptestvérek papi ornátusba öltöztették át a társaikat, azok pedig, igazából már egy új csoport, egy új testvériség tagjaivá váltak.

Búcsú a csillagok professzorától

Gyászolunk! Egy kiváló, kecskeméti születésű tudóst, a Piarista Gimnázium egykori növendékét, a Porta Egyesület tiszteletbeli tagját búcsúztatjuk szomorúan. December 21-én súlyos betegség után Norvégiában elhunyt *Teres Ágoston* jezsuita szerzetes, csillagász professzor, a Vatikáni Obszervatórium munkatársa.

Teres Ágoston 1931. január 25-én Kecskeméten (a városhoz tartozó kerekegyházi pusztán) született. Középiskolai tanulmányait szülővárosában a piaristáknál és Pápán a bencéseknél végezte. 1949-ben Budapesten felvételt nyert a jezsuita rendbe, majd a Hittudományi Akadémián filozófiát és teológiát tanult. Később a burgosi és a frankfurti főiskolán licenciátust szerzett teológiából és biblikumból.1961-ben Norvégiába hívták, hogy a Skandináviában szórványban élő magyarok lelki gondozását végezze. Eközben az oslói egyetem természettudományi karán matematika – fizika - csillagászat szakos tanári oklevelet szerzett. Publikációi angol, német és norvég szaklapokban jelentek meg.

A Kecskeméti Planetárium világhírű napóráját Teres Ágoston professzorról nevezi el a Porta Egyesület.

Elsősorban napfizikával, kozmikus geofizikával, kozmológiával és bibliai csillagászattal foglalkozott. 1984-től lett társasztronómusa a Vatikáni Csillagvizsgálónak. Amikor hazajár nálunk is szívesen tartott előadásokat.1994-ben jelent meg magyar nyelven, majd 2000-ben angol nyelven is fő műve, a Biblia és asztronómia című könyv, amely többek között a betlehemi csillagot érintő tudományos kutatásokat is összefoglalja.

A Porta Egyesület által állított, a Piarista Gimnázium előtt lévő, Márton Géza és Fellegi Tamás által megépített horizontális napórát mindig szívesen emlegette a jezsuita tudós, köszöntve ezt a szép lokálpatrióta figyelmességet. A Kecskeméti Planetárium világhírű napóráját Teres Ágoston professzorról nevezi el a Porta Egyesület.

Kiadó Kecskemét belvárosában, a Centrum Áruház szomszédságában egy 70 nm-es üzlethelyiség.
Tel.: 30/9-788-480

Kukac növényvédőszer, vetőmag és állateledel bolt

Őszi ajánlatunk:
● kályhacsövek ● vesszős- és cirokseprűk ● lombgereblyék ● egér -és patkányirtók ● tápoldatok, műtrágyák ● virághagymák: tulipán, jácint, nárcisz, krókusz… ● hobbiállat-tartáshoz kellékek, ● különféle állateledelek ● és még ezer apró cikk a ház körüli munkához.
Kecskemét, Erdős Imre u. 6.
Tel.: 76/477-351

KUNSÁG VOLÁN Zrt. KECSKEMÉT

TÁJÉKOZTATÓ

Tájékoztatjuk a Tisztelt Utazóközönséget, hogy Kecskemét helyi autóbusz közlekedésében a 2007. év végi és 2008. újévi ünnepek időszakában a közlekedési rend az alábbi:

2007. december 28. (péntek):	szabadnap
2007. december 29. (szombat):	szabadnap
2007. december 30. (vasárnap):	munkaszüneti nap
2007. december 31. (hétfő):	munkaszüneti nap, **az alközpontokból 19:15, 19:20 órakor indulnak az utolsó járatok**
2008. január 1. (kedd):	munkaszüneti nap
2008. január 2. (szerda):	tanszünetes munkanap
2008. január 3. (csütörtök):	iskolai előadási nap

Sikerekben Gazdag, Boldog Új Évet Kívánunk minden kedves utasunknak!

Kunság Volán Zrt.
Kecskemét

TERMÁL fürdő

GYÓGYVÍZ—FEDETT USZODA—JACUZZI—SZAUNA—INFRASZAUNA—ÉTTEREM

Ünnepi nyitva tartás:
dec. 26—30-ig 8—22 óráig,
dec. 31-én 8—16 óráig, január 1-jén 14—22 óráig!
Telefon: 76/441-363.
www.thermaltiszapart.hu

Üdülési csekk elfogadóhely és egészségpénztárakkal szerződött szolgáltató!

Eredményekben gazdag boldog új évet kívánunk!

Bosal-Autóflex Kft.

Remek eredményeket mutató holland-magyar vállalkozás

Dinamikus növekedés jellemezte a Bosal cégcsoport kecskeméti vállalkozásainak 2007-es esztendejét. A gyártási kapacitás növelése mellett, fejlesztésre és új hídfőállások kiépítésére is lehetőség nyílt idén – nyilatkozta lapunknak *Sipos János*, a *Bosal-Autóflex Kft.* ügyvezető igazgatója.

Sipos János

A vonóhorgokat gyártó Bosal-Autolex Kft. 2004-ben jött létre a holland tulajdonú Bosal csoport és a *H. Szabó Sándor* vezette *Autoflex-Knott Kft.* fúziója révén. A gazdasági összefonódás sikerességét a holland és a magyar vállalkozás korábbi eredményei és a mindkét oldalon felhalmozódott szakmai tapasztalatok is indokolták. Ráadásul mindkét cég családi vállalkozásként kezdte, s így is vált megkerülhetetlen piaci szereplővé.

– Akár rendkívülinek is nevezhetők azok az eredmények, amelyeket cégünk produkált a közelmúltban. Tavaly 60 %-kal, idén pedig, további 20 %-kal nőtt termelési volumenünk. A négy évvel ezelőtti 80 főhöz képest ma már 150 dolgozót foglalkoztatunk – mondja az ügyvezető igazgató.

Részben a valóban impozáns mutatóknak köszönhetően, úgy tűnik, egyre inkább a Kadafalva-Heliport ipari parkban lévő komplexum válik a Bosal csoport kelet-európai központjává. E hangsúlyeltolódásnak köszönhetően, a cég Kecskemétről irányítja az Oroszországban hamarosan üzembe helyezendő vonóhoroggyár telepítési teendőit is.

A terjeszkedés mellett azonban, számos további sikert is tartogatott az idei esztendő. Hosszas mérlegelés után ugyanis, a Bosal cégcsoport úgy döntött: két további gyárat telepít Kecskemétre. A *Bosal-Storz* autóemelőket gyárt, a *Bosal-Oris* ugyancsak az autóiparban érdekelt, prémium kategóriájú vonógömbjei, illetve a nyitott autók komfortját jelentősen növelő szélfogói révén. Utóbbi termékeket többek között német, francia és svéd személygépkocsikba szerelik be.

Sipos János szerint, nincs számottevő különbség a nyugat-európai és a magyar munkakultúra között. A lényeg az eredményességen van, valamint a fokozódó verseny adta kihívások közös leküzdésén. Különösen a vonóhorgok piacán éles a verseny. Ebben a szegmensben ma a Bosal-Autoflex Kft. piacvezető. De minden pillanatban figyelembe kell venni, hogy az autóiparba nagyon nehéz bekerülni és bennmaradni, hibázás esetén könnyen kegyvesztetté válhat bármely cég. Nem véletlen, hogy a siker elsődleges záloga a képzett munkaerő. Ennek érdekében a Bosal csoport cégei nagy hangsúlyt fektetnek a munkaerőképzésre.

– Hiába rendelkezünk ugyanis a legjobb technológiával, a megfelelő humánerő nélkül mindez fabatkát sem érne. A tulajdonosok elkötelezettek abban az irányban is, hogy korszerű, biztonságos munkahelyeket alakítsanak ki. Lényeges, hogy mindenki tökéletesen tisztában legyen feladatával, s minden itt készülő termék maximálisan megfeleljen a magas minőségi kritériumoknak.

Ilyesféle előzmények után nem meglepő, hogy a Bosal csoport magyarországi egységei grandiózus tervekkel készülnek a jövő esztendőre is.

– Éppen néhány héttel ezelőtt határoztunk a fejlesztésekről, s döntöttünk arról, hogy a vonóhorog-fejlesztő kapacitásunkat meg kell duplázni. Ez további munkahelyeket jelent. Arról is döntés született, hogy Kecskemétre települ az autóemelő gyártmányfejlesztése. Az új funkciókat a jelenleg 16 ezer négyzetméteres, ám hamarosan 32 ezer négyzetméteressé bővülő csarnok fogadja be, amely méretei alapján egyedülálló a kecskeméti ipari parkban.

Az igazán nagy kihívást persze, az oroszországi terjeszkedés jelenti, s ebben a folyamatban Kecskemét a hídfőállás szerepet töltheti be – osztotta meg várakozásait az Alföldi Civil Naplóval Sipos János.

Bosal-Autóflex Kft.

6000 Kecskemét, Kadafalva-Heliport
Tel.: (76) 505 714,
fax: (76) 505 713
Web: www.bosal-autoflex.hu
Mail: info@bosal-autoflex.hu